

«Россия привержена принципу верховенства международного права» В. Путин

INTERNATIONAL LEGAL COURIER

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПРАВОВОЙ КУРЬЕР

Журнал о юриспруденции и международных отношениях: НОВОСТИ, СТАТЬИ, АНОНСЫ, АНАЛИТИКА

№6 | декабрь 2014



Поздравляем с Юбилеем!

Поздравляем с Днем рождения Станислава Валентиновича Черниченко, известного советского и российского юриста и дипломата

C.5

Репортаж с Дня юриста

С. 4 3 декабря2014 г. – День юриста

С. 6 НОВЫЕ ВЫЗОВЫ ПРОБЛЕМ НОВЫЕ ВЫЗОВЫ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ ПРЕОДОЛЕНИЯ





МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПРАВОВОЙ КУРЬЕР

ДЕКАБРЬ 2014

КОЛОНКА ГЛАВНОГО РЕДАКТОРА

3 | Дорогие коллеги, авторы, читатели издания «Международный правовой курьер», С Новым Годом и Рождеством!

события

4 | Репортаж с Дня юриста

РУБРИКА ДИПЛОМАТИЧЕСКОЙ АКАДЕМИИ РФ «МИР И РАЗВИТИЕ»

5 Поздравляем с Днем рождения Станислава Валентиновича Черниченко, известного советского и российского юриста и дипломата.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ИНСТИТУТЫ В ПРАВОВОМ ПОЛЕ

- 6 | Международный инвестиционный арбитраж: новые вызовы, проблемы и пути их преодоления
- 11 | Международно-правовые гарантии обеспечения безопасности потерпевших и свидетелей в Европейском Союзе

МЕЖДУНАРОДНЫЕ БИБЛИОТЕЧНЫЕ ИНСТИТУТЫ В ЭЛЕКТРОННОМ ФОРМАТЕ

16 Международный опыт создания электронных библиотек





ТЕХНОЛОГИИ

18 | Телефонные коммуникации и новые технологии

ЮРИДИЧЕСКИЙ ПРАКТИКУМ

24 | М&А и нематериальные активы в теории и на практике



Международный инвестиционный арбитраж: новые вызовы, проблемы и пути их преодоления

Сегодняшний уровень развития международного инвестиционного права настоятельно требует научно-теоретического переосмысления накопленного за многие десятилетия эмпирического и доктринального материала в данной сфере.

стр. 6



Международно-правовые гарантии обеспечения безопасности потерпевших и свидетелей в Европейском Союзе

Основная направленность исследования механизма правового регулирования защиты свидетелей в Европейском Союзе не позволяет ограничиваться только рамками национального законодательства его государств-членов.

стр. 11

INTERNATIONAL LEGAL COURIER

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПРАВОВОЙ КУРЬЕР

№ 6, декабрь 2014 г.

РЕДКОЛЛЕГИЯ

Хлестов Олег Николаевич — Председатель Редакционной коллегии, профессор дипломатической академии МИД РФ, Чрезвычайный и Полномочный Посол,

Вице-президент Российской Ассоциации международного права, Заслуженный юрист Российской Федерации

Avvocato Gerardo Marotta — Presidente dell'Istituto Italiano per gli Studi Filosofici

(Адвокат Джерардо Маротта, Президент Итальянского института философских исследований (Неаполь))

Андреева Ольга Валентиновна — Проректор по международной работе Российского университета дружбы народов, кандидат исторических наук

Близнец Иван Анатольевич — Ректор Российской государственной академии интеллектуальной собственности, доктор юридических наук, профессор

Данельян Андрей Андреевич — Главный редактор печатного издания «Международный правовой курьер», заведующий кафедрой государства и права Дипломатической академии Министерства иностранных дел Российской Федерации, кандидат юридических наук

Капустин Анатолий Яковлевич — Президент Российской Ассоциации международного права, доктор юридических наук. Профессор

Мамут Леонид Соломонович — Главный научный сотрудник ИГП РАН, доктор юридических наук, профессор, Заслуженный

Минаев Виталий Анатольевич — Генеральный директор АНО «Международный аналитическо-исследовательский центр правовой информации», Главный редактор сетевого издания «Международный правовой курьер», Официальный представитель Итальянского института философских исследований в России, кандидат юридических наук

Моисеев Алексей Александрович — Декан факультета международного права дипломатической академии Министерства иностранных дел Российской Федерации, доктор юридических наук, доктор права Австралии, профессор дипломатической академии

Молчанов Виктор Федорович — Заведующий Научноисследовательским отделом рукописей Российской государственной библиотеки, доктор исторических наук

Никонорова Екатерина Васильевна — Начальник управления специальных проектов Российской государственной библиотеки, доктор философских наук, Профессор кафедры управления природопользованием и охраны окружающей среды МИГСУ, РАНХ и ГС, Член научно-экспертного совета при Председателе Совета Федерации Федерального собрания Российской Федерации, профессор

Петручак Лариса Анатольевна — Проректор по учебной и воспитательной работе Московской государственной юридической академии, доктор юридических наук, доцент, Почетный работник высшего профессионального образования РФ, член Учебно-методического объединения по юридическому образованию вузов России

Россиус Андрей Александрович — Доктор филологических наук, главный научный сотрудник Института философии Российской Академии наук, член Научного совета Итальянского института философских исследований

Требков Андрей Адамович — Председатель Международного союза юристов, кандидат юридических наук, Заслуженный юрист Российской Федерации

Сухарев Александр Яковлевич — Государственный советник юстиции 1 класса, доктор юридических наук, профессор (6-й министр юстиции РСФСР, 5-й генеральный прокурор СССР), Заслуженный юрист Российской Федерации

РЕДАКЦИЯ

Данельян Андрей Андреевич — Главный редактор Фирсова Юлия Георгиевна — Ответственный редактор

Тищенко Светлана — Дизайн и верстка

Шепелев Борис — Дизайн Интернет-версии

Малахова Елена Евгеньевна — Редактор текстов

на английском языке

Смолина Елена Геннадьевна — Корректор

Данельян Андрей Андреевич и

Минаев Виталий Анатольевич — Авторы концепции

Мая Гергова — SEO-редактор

Номер ISSN: 2311-4525

"Международный Правовой Курьер" - официальное издание дипломатической академии МИД РФ

Журнал выходит при поддержке Российской Ассоциации международного права

Материалы издания подготовлены при участии:

- Российская государственная академия интеллектуальной собственности
- Дипломатическая академия МИД РФ
- Российский университет дружбы народов
- Московская государственная юридическая академия им. О. Е. Кутафина
- Научно-исследовательский отдел рукописей ФГУ РГБ.

Издатель: АНО «Международный аналитическоиздательский центр правовой информации»

105120, г. Москва, Хлебников переулок, д. 2/5, стр. 2 e-mail: inter.legal.info@gmail.com

Генеральный директор Минаев В. А.

e-mail: v.minaev@inter-legal.ru

Главный редактор печатного издания Данельян А.А.

e-mail: a.danelian@inter-legal.ru

Главный редактор сетевого издания www.inter-legal.ru

Минаев В.А

Директор по развитию бизнеса Фирсова Ю.Г.

Тел. +7 (499) 390-35-80:

e-mail: yulia.firsova@fmc-media.ru

Мы в социальных сетях:

You Tube

www.youtube.com/channel/ UCmrSXGcblBKDDNibMD6la5Q

facebook www.facebook.com/ano.maicpi

Типография «Маэстро Платинум», г. Москва, ул. Сущевский вал, 64

Тираж от 100 до 1100 экземпляров, с возможным увеличением тиража. Цена свободная. 0+ За содержание рекламных объявлений редакция ответственности не несет.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ No. ФC77-55592 от 07.10. 2013 г. выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор)

Дорогие коллеги, авторы, читатели издания «Международный правовой курьер»,

С Новым Годом и Рождеством!

Chief editor of "International legal courier" congratulates the edition readers Happy New Year and talks about the new goals and objectives of the publication.

авершается 2014 год, и мы подводим его итоги. Мы многое сделали, многое успели и многого достигли. Мы подвели итоги прошлого и заложили прочный фундамент на будущее. Журнал «Международный правовой курьер» стал официальным изданием Дипломатической академии МИД РФ. 2014 год был непростым для нас всех. Был он очень непростым и для юристов-международников. Однако грядут новые начинания, новые свершения и завершение уже начатого. И мы с радостью будем строить планы, полностью погружаться в процесс их выполнения, достигать поставленных целей и радоваться нашей совместной их реализации. Мы работаем в соответствии с высказыванием Президента Российской Федерации В. В. Путина, которое является лозунгом журнала «Международный правовой курьер»: «Россия привержена верховенству международного права».

В наступающем году у нас будет еще больше работы, еще больше начинаний и новаторств. Мы как всегда готовы к изменениям, дальнейшему развитию и совершенствованию. И в этом залог наших успехов и результатов.

Сегодня у нас есть все возможности, чтобы успешно двигаться вперед в наше стремительное время бурных перемен!



Андрей Данельян Главный редактор

3 декабря 2014 г. – День юриста

Репортаж с Дня юриста

Интеллектуальном центре Фундаментальной библиотеки МГУ (Москва, Ломоносовский проспект, д. 27) 03 декабря 2014 года состоялась торжественная церемония вручения высшей юридической премии «Юрист года» в 2014 году.

Премия «Юрист года» учреждена Указом Президента РФ от 8 октября 2009 г. № 1129 «О высшей юридической премии «Юрист года» и является признанием заслуг высокопрофессиональных юристов в формировании правового государства, укреплении законности и правопорядка, защите прав и свобод граждан, а также в развитии российской юридической науки. В соответствии с Указом присуждение Премии «Юрист года», а также организация и проведение торжественной церемонии осуществляется Общероссийской общественной организацией «Ассоциация юристов России» ежегодно 3 декабря в профессиональный праздник — День юриста.

Высшая юридическая премия была вручена по пяти номинациям:

- «За вклад в юридическую науку»;
- «Развитие законодательства»;
- «Правозащитная деятельность»;
- «Юридическое образование и воспитание»;
- «Правовое просвещение»;

Вручение Премии «Юрист года» состоялось совместно с вручением премии В. А. Туманова и медалью О. Е. Кутафина «За заслуги в юриспруденции».



Annotation:

The ceremony awarding the highest legal award "Lawyer of the Year" in 2014 took place on December 3, 2014 in the Intellectual Center of the Fundamental Library of Moscow State University (Moscow, ul. Lomonosov Prospect, d. 27).

Фото с мероприятия: Журнал «Международный правовой курьер»







Поздравляем с Юбилеем!

Поздравляем с Днем рождения Станислава Валентиновича Черниченко, известного советского и российского



Международный инвестиционный арбитраж:

новые вызовы, проблемы и пути их преодоления

Сегодняшний уровень развития международного инвестиционного права настоятельно требует научно-теоретического переосмысления накопленного за многие десятилетия эмпирического и доктринального материала в данной сфере.

еханизм правового регулирования иностранных инвестиций составляет совокупность норм и правил международного права и национального права, которая определяет правовой статус иностранных инвестиций. В условиях расширения нормативной системы международного права его нормы регулируют не только межгосударственные отношения, но и регламентиру-

ют статус и деятельность юридических лиц в соответствии с общими интересами государств. 1

Правовое регулирование иностранных инвестиций, происходящее на двух уровнях — национальном и международном — наглядно свидетельствует об объективной взаимообусловленности и взаимозависимости этих двух самостоятельных правовых механизмов. Поэтому проблема соотношения и взаимодействия международного права и национального права представляет одну из наиболее

важных и сложных проблем в сфере международного инвестиционного права. Дальнейшая эволюция международного инвестиционного права, углубление его взаимодействия с внутригосударственным правом органично обусловлены всесторонней интернационализацией нацио-

нальных правовых систем. Поэтому важнейшим теоретическим посылом является положение о том, что эффективное осуществление международным инвестиционным правом своих функций невозможно представить без гармоничного взаимодействия с национальным правом.

Это особенно обусловлено тем, что темпы привлечения иностранных инвестиций в страны СНГ приводят к увеличению количества

Арбитражный суд

международных инвестиционных споров. Это тогда, когда иностранным инвесторам в соответствии с национальными законодательствами и заключенными международными инвестиционными договорами созданы более выгодные положения в наступивших и возможных спорах с обязательным привлечением международно-арбитражного механизма.

Государства СНГ, в соответствии с заключенными универсальными международными многосторонними договорами, региональными международными договорами, а также международными двусторонними договорами в сфере регулирования иностранных инвестиций и разрешения споров, берут на себя международные обязательства участвовать в инвестиционных спорах (в подавляющем большинстве случаев в качестве от-

ветчика) в международных институциональных арбитражных судах и международных арбитражах ad hoc. Международные ры о поощрении и защите иностранных инвестиций являются центральными элементами правового регулирования частноправовых и публично-правовых отношений в рассматриваемой сфере². Сегодня практически в любом инвестиционном контракте содержится оговорка о передаче споров, связанных с ним, на разрешение в международный коммерческий арбитраж.

В международном инвестиционном арбитраже главную роль играют подтвержденная в договорном порядке связь между иностранным инвестором и государством-реципиентом, исчерпание национально-правовых средств защиты. Следование этим принципам в споре позволяет

 $^{^1}$ Международное право: учебник / Отв. ред. Игнатенко Г.В., Тиунов О. И. 3-е изд. М., Норма. 2006. С.12.

² Хаусманн Р. Инвестиционные договоры с иностранными инвесторами // Правовые аспекты инвестиционных договоров. М., Норма. 2012. С. 23-24.



сторонам избежать обвинения в нарушении принципов международного инвестиционного права³ и, как результат, решать инвестиционный спор в рамках международно-правовых норм.

Механизм разрешения инвестиционных споров в рамках СНГ сформировался на основе международного инвестиционного арбитража (Вашингтонская конвенция о порядке разрешения инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами от 1965 г., Сеульская конвенция об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций 1985 г., Многостороннее соглашение об инвестиционных мерах торгового характера (ТРИМС) и

является его составной частью. Значительное влияние на развитие международного инвестиционного арбитража с участием государств-участников СНГ оказывают процедуры разрешения споров в рамках ВТО. Одни государства нашего Содружества уже стали членами этой организации, другие ведут переговоры о членстве в ВТО.

Сегодня наблюдается четкая тенденция роста инвестиционных споров в международных институциональных арбитражных судах и арбитражных судах ad hoc, указанные международно-правовые механизмы разрешения инвестиционных споров составляют международный инвестиционный арбитраж. Например, Аргентина, Венесуэла, Канада, Сальвадор, США столкнулись со случаями начала новых международных инвестиционных споров. Большинство требований против государств-реципиентов было начато по инициативе иностранных инвесторов из развитых стран.

В последние годы в Международном центре по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС), действующем в соответствии с Вашингтонской конвенцией 1965 г.⁴, в других институциональных арбитражных судах и разовых судах ad hoc начали появляться дела об инвестиционных спорах, в которых ответчиками являются и государства-участники СНГ: Украина, Казахстан, Узбекистан, а также бывший член СНГ Грузия. В любом современном инвестиционном контракте содержится оговорка о передаче споров, связанных с ним, на разрешение в международный инвестиционный арбитраж. При этом основная роль принадлежит

³ Подробно о международном инвестиционном праве, его предмете и месте в системе международного права см.: Фархутдинов И. З. Международное инвестиционное право: теория и практика применения: Науч.-практ. изд. – М., 2005; Фархутдинов И. З., Трапезников В. А. Инвестиционное право. Учебник. М., Волтерс Клувер. 2006; Фархутдинов И. З. Международное инвестиционное право и процесс. – М., Проспект. 2010.

⁴ Вашингтонская конвенция о порядке разрешения инвестиционных споров между государствами и юридическими, физическими лицами другого государств была разработана и подписана под эгидой Международного банка реконструкции и развитии, вступила в силу 14 октября 1966 г. По состоянию на 08.07.2008 г. Конвенцию подписали 155 государств, из них ратифицировали – 143. Россия подписала Конвенцию в 1992 г., но не ратифицировала.

специализированному арбитражу МЦУИС. Вашингтонская конвенция 1965 г., на основании которой создан МЦУИС, ратифицирована более 140 странами.

В последние годы против развивающихся стран подано около 30 международных арбитражных исков в институциональные центры и арбитражи аd hoc, и еще более десяти исков были поданы от иностранных инвесторов против государств с переходной экономикой, среди которых и некоторые страны СНГ. В большинстве случаев международные инвестиционные споры поступают на рассмотрение в МЦУИС по искам к развивающимся странам и странам переходной экономики от иностранных инвесторов.

По прежнему чаще всего ответчиками в международных арбитражных судах выступают страны Центральной и Латинской Америки. Но теперь, похоже, за ними следуют страны СНГ.

В 90-е годы прошлого века в условиях становления инвестиционного законодательства в России и других странах СНГ, активного заключения так называемых международных инвестиционных контрактов (типичным примером этого стало СРП «Сахалин-2») был взят некоторый крен в сторону односторонних гарантий зарубежным инвесторам на территории стран СНГ. В какой-то мере это не могло не отразиться и на отдельных направлениях реформируемой тогда науки в сфере иностранных инвестиций. Ведь тогда многим казалось, что прямые иностранные инвестиции сыграют своего рода роль палочкивыручалочки донельзя ослабевшей экономики новых суверенных государств, возникших на территории бывшего СССР. Однако этого, как теперь известно всем, не случилось.

Процесс привлечения иностранных инвестиций можно назвать своеобразным «перетягиванием каната» между принимающим государством (государством, импортирующим иностранные инвестиции), с одной стороны, и государством — экспортером капитала и самим иностранным инвестором, с другой стороны. В том случае, если экономические позиции принимающего государства сильны и существует большой спрос со стороны инвесторов из различных стран, такое государство может позволить себе диктовать свои условия и включить в свое законодательство большое количество ограничительных изъятий. Если же экономика принимающего государства, что в большей или меньшей степени характерно для всех стран СНГ, слаба и испытывает острую нехватку капитала, то иностранный инвестор способен диктовать свои правила игры, в том числе и в области порядка разрешения споров между иностранным инвестором и принимающим государством.

В России порядок разрешения инвестиционных споров регулируется Федеральным законом РФ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 9 июля 1999 г. (далее по тексту — Закон). Данный Закон дает лишь краткое определение понятия инвестиционный спор. Так, согласно ст. 10 Закона, таковым является «спор иностранного инвестора, возникший в связи с осуществлением инвестиций и предпринимательской деятельности на территории Российской Федерации, разрешается в соответствии с международными договорами Российской Федерации и федеральными законами в суде или арбитражном суде либо в международном арбитраже (третейском суде)».

В инвестиционном законодательстве некоторых стран-участниц СНГ, в частности Кыргызстана, Узбекистана и Таджикистана, также содержатся аналогичные положения. Исключением является инвестиционное законодательство Республики Казахстан. Согласно ст. 1 п. 5. Закона Республики Казахстан № 373 «Об инвестициях» от 8 января 2003 г., «инвестиционный спор — это спор, вытекающий из договорных обязательств между инвесторами и государственными органами в связи с инвестиционной деятельностью инвестора». Как видно, Казахстан предусмотрел в национальном законодательстве термин «инвестиционный спор», предложенный разработчиками Вашингтонской Конвенции 1965 г.

Международно-арбитражная практика сформировала ряд критериев в разрешении инвестиционных споров: официально подтвержденная связь между инвестором и государством, исчерпание внутренних средств правовой защиты, получения государственной поддержки. Строгое выполнение критериев в инвестиционном споре позволит государству-истцу избежать обвинения в нарушении принципов международного права (например, принцип суверенитета) и, как результат, урегулировать инвестици-

онный спор в рамках международноправовых норм.

Международное сотрудничество в сфере энергетической эффективности с привлечением иностранного капитала является одной из самых многосторонних и активно развивающихся сфер сотрудничества государств СНГ. Нормам международного права присущи самые разнообразные санкции, которые заставляют участников межгосударственных отношений в энергетической сфере соблюдать требования международной безопасности. Если таких санкций нет, то государства и их союзы, как субъекты международного права, часто не склонны выполнять взаимные договоренно-

В настоящее время недропользование характеризуется противостоянием наиболее развитых государств, являющихся потребителями углеводородов, и государств — реципиентов капитала, осуществляющих суверенные права в отношении недр. Как указывает Т. И. Редько, усиливается «стремление ТНК и государств — экспортеров капитала (потребителей углеводородов) сформировать в новых условиях Картель, контролирующий международную систему недропользования и не учитывающий национальные интересы государств, обладающих значительными запасами углеводородов».5

Относительно России и других стран СНГ наиболее актуальной проблемой международного инвестиционного права, требующей разрешения путем создания международно-правовых норм, выступает международный инвестиционный арбитраж в сфере недропользования и энергетики.

Потребность в инвестициях для удовлетворения растущего глобального спроса на энергию привела западные страны к заключению специального Договора об Энергетической Хартии (ДЭХ). ДЭХ распространяется на различные вопросы сотрудничества в области энергетики, однако в основном он сосредоточен на инвестиционных вопросах, в том числе процедур международного инвестиционного арбитража, и по содержанию близок к ДИД.

ДЭХ регулирует такие вопросы инвестиционной сферы, как защита инвестиций на основе распространения национального режима или режима

⁵ Редько Т. И. Международно-правовое сотрудничество государств в области недропользования: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2007. С. 10.



Международный центр по урегулированию инвестиционных споров

Страны-члены МЦУИС Страны, ожидающие ратификации договора о вступлении в МЦУИС Бывшие члены МЦУИС		
Членство 150 государств		
Тип организации Специализированное учреждение ООН		
Официальные языки Английский, французский, испанский		
Основание	1966	
icsid.worldbank.org		

наибольшего благоприятствования (в зависимости от того, какой из них является наиболее благоприятным), защита от основных некоммерческих рисков, а также разрешение инвестиционных споров и споров между государствами-участниками.

После вступления в силу ДЭХ 16 апреля 1998 г. 18 инвестиционных споров было передано на урегулирование по правилам этого договора. В настоящий момент по ДЭХ 14 исков находятся на рассмотрении, 2 спора были урегулированы по соглашению сторон, по 2 делам были вынесены арбитражные решения.

Примечательно, что уже есть практика заявления претензий к государствам-участникам СНГ, в частности к Кыргызской Республике, Российской Федерации, Украине, а также Грузии. Такая статистика должна, считаем, заставить страны СНГ пересмотреть свою позицию, прежде всего насчет положений ст. 26 Договора к Энергетической Хартии о механизме регулирования споров между иностранным инвестором и принимающим государством, которые при определенном стечении обстоятельств могут нарушить экономический суверенитет государств СНГ.

Россия участвовала в ДЭХ на временной основе до 2010 г., затем отказалась

ратифицировать этот неравноправный, по ее мнению, договор, несмотря на немалое давление со стороны стран Евросоюза.

Тем не менее, в течение 1998-2010 гг. на территории России было осуществлено немалое количество международных инвестиционных проектов в сфере энергетики, которые подпадают под условия Договора к Энергетической Хартии. И, стало быть, уже открытые или возможные споры по прежним контрактам с участием России будут подпадать под арбитражные положения ДЭХ, которые закрепили уже в действующих контрактах более выгодное положение иностранных инвесторов.

Несмотря на положительные моменты и преимущества передачи спора в арбитраж, каждая сторона может найти свои определенные трудности или минусы. Например, какие последствия обязательного применения ДЭХ для Казахстана? Во-первых, всем инвесторам стран ДЭХ в энергетическую промышленность Казахстана открыта дорога в международный арбитраж, где они смогут требовать от государства материальную компенсацию за нарушение положений ДЭХ, касающихся защиты иностранных инвестиций.

Во-вторых, наличие решений против Казахстана усиливает негативную оценку надежности иностранных инвестиций в стране и тем самым замедляет процесс экономического роста. Дело в том, что, в отличие от арбитражных решений в исключительно коммерческих спорах, решения по инвестиционным спорам нередко предаются огласке.

Одним из приоритетных направлений развития международно-правового механизма недропользования в странах СНГ, на наш взгляд, является разработка документа, направленного на формирование всеобщей системы недропользования посредством гармонизации национальных законодательств государств-участников и создания международной межправительственной организации специальной компетенции, содействующей обеспечению доступа к недрам, защите интересов недропользователей, реализации проектов в области изучения и охраны недр.

Тем более что некоторые государства СНГ пошли в законодательном порядке на ухудшение своего положения при рассмотрении международных инвестиционных споров.

Принцип невмешательства в вопросы внутреннего управления

энергосистем и не нанесение ущерба энергосистемам других государств закреплен в международно-правовых документах СНГ и Соглашении о параллельной работе энергетических систем СНГ, ⁶ Единых принципов параллельной работы энергетических систем СНГ. ⁷ Согласно этому принципу ни одна энергосистема не должна своими действиями наносить ущерб энергосистемам других государств и ни одно государство или энергосистема не должны вмешиваться в вопросы внутреннего управления энергосистемами договаривающихся стран.

В отличие от государств СНГ, энергетическое направление внешней политики ряда ведущих стран свидетельствует о том, что они четко сформулировали свои национальные интересы в энергетической сфере.

В сфере недропользования энергетики касательно России и других стран СНГ наиболее актуальной проблемой международного инвестиционного права, требующей разрешения путем создания международно-правовых норм, как раз и выступает международный инвестиционный арбитраж. В последние годы в международном инвестиционном арбитраже собое значение имеют так называемые меры разумного государственного вмешательства. Данное понятие новое и малоисследованное в отечественной правовой теории и практике ⁸. В западной юридической доктрине постепенно утвердилась точка зрения, признающая правомерными меры разумного государственного вмешательства в деятельность инвестора.

Практика международных арбитражных судов подтверждает, что действия правительства в целях сохранения общественного порядка, направленные на определенные ограничения имущественных прав, которые, однако, значительно не снижали или не сводили к нулю хозяйственную де-

ятельность инвестора, являются мерами разумного государственного вмешательства.

Попадает ли мера государственного регулирования в категорию косвенной экспроприации? Международный арбитраж проводит в каждом конкретном случае полное исследование и скрупулезный анализ конкретных положений инвестиционного контракта, обстоятельств их нарушения. Относительно международных инвестиционных проектов, осуществляемых на территории России и других стран СНГ, данный тезис имеет практическое значение.

В заключение можно сделать следующие выводы.

Темпы привлечения иностранных инвестиций в страны СНГ, включая Российскую Федерацию, приводят к увеличению количества международных инвестиционных споров, значительная часть которых разрешается в международных институциональных арбитражных судах и арбитражных судах ad hoc.

Механизм разрешения инвестиционных споров в рамках СНГ является составной частью международного инвестиционного арбитража и был создан в 90-е годы прошлого века в условиях становления инвестиционного законодательства в России и других странах СНГ, когда был взят некоторый крен в сторону односторонних гарантий зарубежным инвесторам, а некоторые государства СНГ пошли в законодательном порядке на ухудшение своего положения при рассмотрении международных инвестиционных споров.

Анализ накопленной в последние годы практики рассмотрения инвестиционных споров Международного центра по урегулированию инвестиционных споров, действующего в соответствии с Вашингтонской конвенцией 1965 г., подтверждает правильность отказа Российской Федерации от ратификации Договора к Энергетической Хартии. Одновременно с этим Российской Федерации следует отказаться от ратификации подписаной в 1994 г. Вашингтонской конвенции 1965 г., поскольку Россия выступает преимущественно в качестве государства, принимающего иностранные инвестиции, в то время как положения Вашингтонской конвенции направлены на защиту интересов государств-экспортеров капитала. ■

табь иностранный инвестиции, арбитраж МЦУИС, Вашингтонская конвенция 1965 года, недропользование, косвенная экспроприация.



Андрей Андревич Данельян кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой государства и права Дипломатической академии МИД РФ

Annotation:

The mechanism of legal regulation of foreign investment is a set of norms and rules of international law and national law. Investment Disputes between States and foreign investor assumes special international legal order his permission. A foreign investor is interested in resolving the dispute at the international level by applying the principles of international law. One of the mechanisms for the resolution of investment disputes involving foreign investors is ICSID arbitration, acting in accordance with the Washington Convention 1965

Andrey A. Danelian
PhD, Associate Professor,
Head of the Department of State
and Law of the Diplomatic Academy of the
Russian Foreign Ministry

Аннотация

Механизм правового регулирования иностранных инвестиций составляет совокупность норм и правил международного права и национального права. Инвестиционный спор между государством и иностранным инвестором предполагает особый международноправовой порядок его разрешения. Иностранный инвестор заинтересован в разрешении спора на международном уровне с применением принципов международного права. Одним из механизмов разрешения инвестиционных споров с участием иностранных инвесторов является арбитраж МЦУИС, действующий в соответствии с Вашингтонской конвенцией 1965 г. ■

Источник фото и пояснений:
en.wikipedia.org, участник Alinor.
Под лицензией СС BY-SA 3.0 с сайта
https://commons.wikimedia.org/wiki/File:ICSID.
png#mediaviewer/File:ICSID.png

⁶ Сборник правовых документов, регламентирующих взаимодействие государств-участников Содружества Независимых Государств в области электроэнергетики. – М.: Исполнительный комитет Электроэнергетического совета СНГ, 2002. С. 65-71.

⁷ Там же, С. 63-65.

⁸ См.: Фархутдинов И. З. Международное инвестиционное право и процесс. М., Проспект. 2010. С. 366-403. Он же. Меры разумного государственного вмешательства в международный инвестиционный проект // Выступление на публичных слушаниях ИЗСП. Октябрь 2007. «Иностранные инвестиции и МЧП»; Он же. Иностранные инвестиции: вызов экономическому суверенитету // МЖМП. № 3. 2008.; Он же. Международноправовые ориентиры зарубежного инвестирования // Право и экономика. № 5. 2008.; Он же. Экономический суверенитет государства в условиях глобализации // Право и безопасность. № 3. 2008

Международно-правовые гарантии обеспечения безопасности потерпевших и свидетелей в Европейском Союзе

Основная направленность исследования механизма правового регулирования защиты свидетелей в Европейском Союзе (далее по тексту — ЕС) не позволяет ограничиваться только рамками национального законодательства его государств-членов.

ервыми шагами государствчленов ЕС по формированию правовых основ и реализации конкретных направлений международного сотрудничества по вопросам защиты потерпевших и свидетелей стали меры, предпринятые вне рамок права ЕС с помощью дву- и многосторонних соглашений и посредством членства в международных организациях (ООН, Совет Европы). В этой связи вопросы обеспечения прав и законных интересов потерпевших и свидетелей предполагают обращение к международным правовым актам, выработанным в данной сфере, прежде всего, к рекомендациям и стандартам Организации объединенных наций (далее по тексту — ООН).

Основополагающим документом ООН, закрепляющим основные права и свободы личности, является Всеобщая декларация прав человека 1948 г., ряд норм которой имеет самое непосредственное отношение к деятельности по обеспечению безопасности лиц, содействующих уголовному судопроизводству. В частности, ст. 3 Декларации устанавливает пра во каждого человека на жизнь, свободу и личную неприкосновенность, ст. 5 — запрет на жестокое, бесчеловечное или унижающее достоинство обращение и наказание, а ст. 7 определяет равенство всех граждан перед законом и право каждого, без всякого различия, на равную защиту закона¹.

В дальнейшем все разрабатываемые ООН документы в сфере обеспечения прав и интересов лиц, участвующих в уголовном судопроизводстве, в первую очередь потерпевших и свидетелей, развивая, детализируя и конкретизируя положения Всеобщей декларации прав человека, имели четкую направленность на максимальное повышение гарантий прав личности. В частности, норма, закрепленная в п. 3 ст. 2 Международного пакта о гражданских и политических правах², обязывает государства обеспечивать любому лицу, права и свободы которого нарушены, эффективное средство правовой защиты. Самое непосредственное отношение к практическим мерам защиты свидетелей имеет норма п. 1 ст. 14 Пакта, предоставляющая возможность проведения частично или полностью закрытых судебных заседаний, что вполне применимо к случаям оказания противоправного воздействия на них. Таким образом, названные положения Декларации и Пакта призваны сориентировать государства-члены ООН на выработку единой консолидированной позиции в отношении подлежащих защите лиц, скоординировать законотворческие и правоприменительные усилия на национальных уровнях.

Заслуживает внимания норма ст. 13 Конвенции против пыток и других жестоких, бесчеловечных или унижающих достоинство видов обращения и наказания³, согласно которой государства обязаны принимать меры для обеспечения защиты истца и свидетелей от любых форм плохого обращения или запугивания в связи с их участием в уголовном судопроизводстве. Аналогичные положения содержатся в Уставе Международного военного трибунала в Гааге⁴, в Уставе международного трибунала по Руанде⁵.

Особое место в исследуемой области занимает Декларация основных принципов правосудия для жертв преступлений и злоупотреблений властью⁶. Значимость документа определяется тем, что в нем впервые

¹ Всеобщая декларация прав человека. Принята резолюцией 217 А (III) Генеральной Ассамблеи ООН от 10 декабря 1948 г. [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org/ru/documents / (дата обращения: 20.01.2015). Далее по тексту – Декларация.

² Международный пакт о гражданских и политических правах. Принят резолюцией 2200 А (XXI) Генеральной Ассамблеи от 16 декабря 1966 г. [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org/ru/documents/ (дата обращения: 20.01.2015). Далее по тексту – Пакт.

³ Конвенция против пыток и других жестоких, бесчеловечных или унижающих достоинство видов обращения и наказания. Принята резолюцией 39/46 Генеральной Ассамблеи от 10 декабря 1984 г. [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org/ru/documents/ (дата обращения: 20.01.2015).

⁴ Устав Международного военного трибунала в Гааге. Принят 25 мая 1993 г. Резолюцией 827 (1993) на 3217ом заседании Совета Безопасности ООН.

⁵ Устав международного трибунала по Руанде. Принят 8 ноября 1994 г. Резолюцией 955 (1994) на 3453-ем заседании Совета Безопасности ООН.

⁶ Декларация основных принципов правосудия для жертв преступлений и злоупотреблений властью. Принята резолюцией 40/34 Генеральной Ассамблеи от 29 ноября 1985 года [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org/ru/documents/ (дата обращения: 20.01.2015).

на международном и региональном уровнях предложено разрабатывать пути и средства предоставления жертвам преступлений правовой защиты в тех случаях, когда национальных каналов недостаточно. Декларация важна и с точки зрения того, что содержит определение термина «жертвы», под которое подпадает любой участник уголовного судопроизводства в случае оказания на него противоправного воздействия. В данном документе также закреплены меры, связанные с предоставлением жертвам информации об их роли, объеме, сроках проведения и ходе судебного разбирательства (пп. «а» п. 6 Декларации), обеспечением возможности рассмотрения мнений и пожеланий жертв на различных этапах судебного разбирательства в тех случаях, когда затрагиваются их личные интересы (пп. «b» п. 6 Декларации), предоставлением помощи жертвам на всем протяжении судебного разбирательства (пп. «d» п. 6 Декларации), принятием мер охраны их лична потерпевших и свидетелей, которые «фактически дают показания в суде в связи с преступлениями, охватываемыми Конвенцией», включая участие в деятельности организованной преступной группы; отмывание денег; коррупцию в государственном секторе; воспрепятствование отправлению правосудия; торговлю людьми; незаконное изготовление и оборот огнестрельного оружия, его составных частей и компонентов, а также боеприпасов к нему; незаконный ввоз мигрантов; и другие серьезные преступления, определенные в Конвенции, которые включают в себя такие элементы, как транснациональный характер и причастность организованной преступной группы. Положения ст. 24 Конвенции требуют от государств принятия надлежащих мер по защите участвующих в уголовном производстве потерпевших и свидетелей от угроз, запугивания, коррупции и нанесения телесных повреждений и укреплению международного сотрудничества в этой области.



ной жизни в тех случаях, когда это необходимо, и обеспечением их безопасности (пп. «е» п. 6 Декларации) 7 .

В норме ст. 24 Конвенции ООН против транснациональной организованной преступности⁸ очерчивается круг защищаемых лиц указанием

⁷ Там же.

Немалое влияние на процесс формирования правовой базы по вопросам защиты участников уголовного судопроизводства оказывают конгрессы ООН по предупреждению преступности и обращению с правонарушителями.

В частности, Каракасская Декларация⁹, принятая Шестым конгрессом ООН, провозгласила руководящие принципы уголовного правосудия, среди которых был закреплен принцип предоставления всем максимальной безопасности и охраны их прав и свобод.

Седьмым конгрессом ООН был утвержден Миланский план действий, который содержит рекомендации по совершенствованию системы уголовного правосудия, охватывающие вопросы защиты свидетелей, в целях укрепления способности реагировать на изменения общественных условий и новые формы преступности. Под реагированием следует понимать действия государств по применению мер безопасности в отношении лиц, содействующих уголовному судопроизводству и подвергающихся в связи с исполнением своего гражданского долга активному противоправному воздействию со стороны подозреваемых, обвиняемых, подсудимых и их окружения¹⁰.

В Руководящих принципах в области предупреждения преступности и уголовного правосудия в контексте развития и нового международного экономического порядка¹¹ провозглашена необходимость принимать законодательные и другие меры в целях обеспечения жертв преступлений эффективными средствами правовой защиты (п. 12), создавать соответствующие механизмы правовой помощи и защиты прав человека в соответствии с требованиями правосудия (п. 27), а также закреплен принцип обеспечения широкого доступа к правосудию для всех слоев общества (п. 27).

Принятые Восьмым конгрессом ООН Меры по борьбе с международным терроризмом содержат три раздела, посвященные защите участников уголовного судопроизводства: «Защита жертв», «Защита свидетелей», «Защита судей и работников уголовного правосудия»¹².

Надо отметить, что для участников уголовного судопроизводства любая недобросовестность, халатность,

⁸ Конвенция против транснациональной организованной преступности (принята в г. Нью-Йорке 15.11.2000 Резолюцией 55/25 на 62-ом пленарном заседании 55-ой сессии Генеральной Ассамблеи ООН) (с изм. от 15.11.2000) // Бюллетень международных договоров. 2005. № 2. С. 3-33.

⁹ Каракасская Декларация // Сборник стандартов и норм ООН в области предупреждения преступности и уголовного правосудия. Нью-Йорк, 1992. С. 14-16.

¹⁰ Миланский план действий. Принят на седьмом Конгрессе ООН по предупреждению преступности и обращению с правонарушителями. Милан (Италия), 26 августа — 6 сентября 1985 г. // Сборник стандартов и норм ООН в области предупреждения преступности и уголовного правосудия. Нью-Йорк, 1992. С. 17-19.

¹¹ Руководящие принципы в области предупреждения преступности и уголовного правосудия в контексте развития и нового международного экономического порядка: Приложение к Миланскому плану действий. Приняты на седьмом Конгрессе ООН по предупреждению преступности и обращению с правонарушителями. Милан (Италия), 26 августа — 6 сентября 1985 г. // Сборник стандартов и норм ООН в области предупреждения преступности и уголовного правосудия. Нью-Йорк, 1992. С. 17-19.

 $^{^{\}rm 12}$ См.: Уголовно-исполнительное право России / под ред. проф. А. И. Зубкова. М., 1997. С. 569.



а тем более умысел со стороны должностных лиц, в чью компетенцию входит реализация мер безопасности, чреваты самыми серьезными последствиями. В этой связи следует отметить документы ООН, регламентирующие действия должностных лиц в сфере защиты участников уголовного судопроизводства: Кодекс поведения должностных лиц по поддержанию правопорядка¹³; Руководящие принципы поведения должностных лиц по поддержанию правопорядка¹⁴; Рекомендации относительно международного сотрудничества в области предупреждения преступности и уголовного правосудия в контексте развития¹⁵; Основные принципы независимости судебных органов¹⁶; Руководящие принципы, касающиеся роли лиц, осуществляющих судебное преследование 17. В целом перечисленные документы направлены на формирование механизма повышенных гарантий для участников уголовного судопроизводства.

Представляют интерес разработки, подготовленные ЮНОДК¹⁸. В 2008 г. ЮНОДК опубликовало документ «Рекомендуемые виды практики в области защиты свидетелей при производстве по уголовным делам, касающимся организованной преступности»¹⁹, в котором определены основные элементы, которые «должны принять во внимание государства-члены при разработке своих национальных законов»²⁰.

Исследование международных основ следует дополнить анализом документов, выработанных региональными международными организациями, членство в которых поддерживают государства-члены ЕС. Так, в рамках Совета Европы приняты следующие документы по отдельным аспектам защиты участников уголовного судопроизводства: Европейская Конвенция о защите прав человека и основных свобод²¹, Европейская конвенция по предупреждению пыток

и бесчеловечного или унижающего достоинство обращения или наказания22, Европейская конвенция о взаимной правовой помощи по уголовным делам²³, Европейская конвенция о возмещении ущерба жертвам насильственных преступлений²⁴, Рекомендации об оказании помощи жертвам и предупреждении виктимизации²⁵. Таким образом, рассмотренные международные правовые акты служат базой и ориентиром для совершенствования национального законодательства государств участников Совета Европы в сфере защиты участников уголовного судопроизводства.

Переходя к исследованию ситуации в сфере обеспечения безопасности потерпевших и свидетеле в ЕС, подчеркнем, что на наднациональном уровне этот вопрос не урегулирован. Вместе с тем отдельные аспекты рассматриваемой проблемы нашли свое отражение в ряде источников права ЕС, регламентирующих борьбу с организованной преступностью.

В частности, в период с 1995 г. по 1996 г. Европейский Совет принял две резолюции. Первая из них закрепила принципы защиты свидетелей и их близких родственников по делам об организованной преступности. Государствам-членам ЕС рекомендовалось содействовать в оказании юридической помощи по этому вопросу. Другая резолюция касалась деятельности сотрудников органов юстиции.

В 2000 г. была принята Millennium Strategy, которая содержала комплекс мер по предупреждению организованной преступности. Стратегия поставила своей целью разработку инструментов защиты свидетелей и сотрудников органов юстиции, а также обозначила необходимость развития в ЕС модельного законодательства с учетом опыта Европола и на двухсторонней основе (путем заключения соглашений между правительствами государств-членов ЕС).

¹³ См.: Международная защита прав и свобод человека: Сборник документов. М., 1990. С. 319-325.

¹⁴ Руководящие принципы поведения должностных лиц по поддержанию правопорядка // Сборник стандартов и норм ООН в области предупреждения преступности и уголовного правосудия. Нью-Йорк, 1992. С. 161-162.

¹⁵ Рекомендации относительно международного сотрудничества в области предупреждения преступности и уголовного правосудия в контексте развития // Сборник стандартов и норм ООН в области предупреждения преступности и уголовного правосудия. Нью-Йорк, 1992. С. 34-37.

¹⁶ Основные принципы независимости судебных органов // Сборник стандартов и норм ООН в области предупреждения преступности и уголовного правосудия. Нью-Йорк, 1992. С. 171-175.

¹⁷ Руководящие принципы, касающиеся роли лиц, осуществляющих судебное преследование // Сборник стандартов и норм ООН в области предупреждения преступности и уголовного правосудия. Нью-Йорк, 1992. С. 186-192.

¹⁸ Управление ООН по наркотиками и преступности (ЮНОДК или УНП ООН, UNODC – United Nations Office on Drugs and Crime) – подразделение ООН, занимающееся борьбой с незаконным оборотом наркотиков, оружия, организованной преступностью, торговлей людьми и международным терроризмом.

¹⁹ Рекомендуемые виды практики в области защиты свидетелей при производстве по уголовным делам, касающимся организованной преступности [Электронный pecypc]. URL: www.unodc.org/documents/organizedcrime/Witness-protection-manual-Feb08.pdf (дата обращения: 20.01.2015). Далее – Рекомендации.

²⁰ Типовой закон ЮНОДК о защите свидетелей: пояснительные замечания [Электронный ресурс]. URL: https://cms.unov.org (дата обращения: 20.01.2015).

²¹ Европейская Конвенция о защите прав человека и основных свобод // Международные акты о правах человека: Сборник документов. М., 2000. С. 539-551.

²² Европейская конвенция по предупреждению пыток и бесчеловечного или унижающего достоинство обращения или наказания [Электронный ресурс]. URL: http://www.concourt.am/ (дата обращения: 20.01.2015).

 $^{^{23}}$ Европейская конвенция о взаимной правовой помощи по уголовным делам (ETS № 30) [рус., англ.]. Заключена в г. Страсбурге 20 апреля 1959 г. // Бюллетень международных договоров. 2000. № 9. С. 51 – 59.

²⁴ Европейская конвенция по возмещению ущерба жертвам насильственных преступлений (ЕТЅ № 116) [рус., англ.]. Заключена в г. Страсбурге 24 ноября 1983 г. // Сборник документов Совета Европы в области защиты прав человека и борьбы с преступностью. М., 1998. С. 81 – 85.

 $^{^{25}}$ См. подр.: Зайцев О.А. Государственная защита участников уголовного процесса. М., 2001. С. 129.



Здание Европейского Союза

В 2007 г. Европейская Комиссия оценила возможности права ЕС в сфере защиты потерпевших и свидетелей и предложила отложить на среднесрочный период 4-5 лет законодательные инициативы, оставив за собой право отслеживать ситуацию в рассматриваемой сфере. Отвечая на парламентский запрос в 2009 г., Европейская Комиссия также подтвердила отсутствие планов осуществлять законодательную деятельность в данной области.

2010 г. ознаменовался принятием Стратегии ЕС по внутренней безопасности 26 , закрепившей направления

общей политики ЕС в сфере противодействия организованной и транснациональной преступности. Положения названной Стратегии лежат в основе ежегодно принимаемых рабочих программ по предупреждению и борьбе с преступностью, представляющих собой специфические программы софинансирования приоритетных направлений борьбы с преступностью²⁷.

Несмотря на то, что вопросы защиты жертв преступлений остаются на повестке дня Европейской Комиссии, в принятой в 2012 г. Директиве по защите жертв преступлений ЕС не берет

на себя конкретные обязательства по защите потерпевших и свидетелей²⁸.

В отсутствие наднационального регулирования государства-члены ЕС самостоятельно вырабатывают направления национальной уголовной политики в сфере защиты потерпевших и свидетелей и принимают соответствующие нормативные правовые акты. К примеру, в Великобритании правовая основа мер по защите свидетелей определена в законах «О борьбе с серьезной и организованной преступностью и функциях полиции» (Serious and Organised Crime and Policy Act)

²⁶ The EU Internal Security Strategy in Action: Five steps towards a more secure Europe COM/2010/0673 final [Электронный ресурс]. URL: http://eurlex.europa.eu/LexUriServ/ LexUriServ.do? uri=CELEX:52010DC0673:EN:HTML (дата обращения: 20.01.2015).

²⁷ Comission Implementing Decision of 19.9.2012 on adopting the annual work programme for 2013 for the specific programme on the «Prevention of and Fight against Crime» as part of the General Programme «Security and Safeguarding Liberties» serving as a financing decision // Brussels, 19.9.2012. C(2012) 6402 final.

²⁸ Directive 2012/29/EU of the European Parliament and of the Council of 25 October 2012 establishing minimum standards on the rights, support and protection of victims of crime, and replacing Council Framework Decision 2001/220/JHA [Электронный ресурс]. URL: http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:32012L0029:en:NOT (дата обращения: 20.01.2015).

и «О судопроизводстве в отношении несовершеннолетних» 1999 г. (Youth Justice and Criminal Evidence Act)²⁹. Во Франции защита свидетелей регулируется статьями 706-57 — 706-63 Уголовно-процессуального кодекса.

Нельзя не упомянуть о практике региональной кооперации государств -членов ЕС в рассматриваемой сфере. Например, в 2005 г. Латвия, Литва и Эстония подписали Соглашение о сотрудничестве в области защиты свидетелей, которое до сих пор остается единственной региональной инициативой в ЕС. Соглашение предусматривает равные возможности защиты жертв преступлений и свидетелей, являющихся гражданами балтийских государств, включая их переселение из любой упомянутой страны в любое другое балтийское государство на временной или, если государство происхождения более не в состоянии обеспечивать безопасность данного лица, на постоянной основе³⁰.

Национальное законодательство в сфере обеспечения безопасности потерпевших и свидетелей представлено специальными законами о защите потерпевших и свидетелей (Германия, Италия, Литва, Польша, Чешская Республика), действующими в ряде европейских стран. Несмотря на то, что в других странах такие законы отсутствуют (Австрия, Греция, Дания, Испания, Ирландия, Люксембург, Нидерланды, Финляндия, Франция), вопросы защиты потерпевших и свидетелей нормативно урегулированы в уголовно-процессуальном законодательстве.

В заключение следует обратить внимание на наличиее положительных и негативных тенденций развития правового регулирования обеспечения безопасности потерпевших и свидетелей.

С одной стороны, ЕС поддерживает действия, направленные на повышение уровня межгосударственного сотрудничества (например, укрепление доверия и взаимопонимания, обмен оперативной информацией, опытом и результатами передовой практики, создание общеевропейских сетей и единых баз данных). Другие финансируемые ЕС мероприятия включают: мониторинг и оценку деятельности; разработку и передачу

технологий и методологии; обучение, обмен информацией и повышение уровня осведомленности; распространение положительного опыта³¹. Ключевая роль в этом процессе принадлежит Европейской Комиссии и Совету ЕС, оказывающим государствам-членам ЕС помощь путем финансирования программ защиты свидетелей³² и содействия в развитии региональной кооперации по вопросам защиты потерпевших и свидетелей.

С другой стороны, в условиях роста организованной преступности Европейская Комиссия не предпринимает сколько-нибудь значимые шаги по гармонизации законодательства ЕС в сфере защиты потерпевших и свидетелей. Во многом это обусловлено спецификой данного направления деятельности правоохранительных органов, которая носит секретный характер. В силу этого национальные органы государств-членов ЕС не готовы раскрывать данные, характеризующие организацию и тактику осуществления мер безопасности защищаемых лиц. Кроме того, не во всех странах ЕС возможно создание подобных программ в силу объективных причин (низкий уровень преступности либо финансовые затруднения), что также затрудняет переход к наднациональному регулированию на современном этапе интеграционного процесса. Несмотря на последнее обстоятельство, при разработке законодательных инициатив и выработке практических мер безопасности государства-члены ЕС обязаны соблюдать не только национальное законодательство, но и ориентироваться на положения международных и общеевропейских правовых актов в сфере обеспечения безопасности потерпевших и свидетелей. ■

ТАС Европейский Союз, гарантия, международно-правовые гарантии, гарантии безопасности, ЕС, законодательство, государства-члены, ООН, Организация объединеных наций.



Кристина Александровна Краснова, ведущий научный сотрудник Федерального государственного казенного учреждения «Всероссийский научно-исследовательский институт Министерства внутренних дел Российской Федерации», кандидат юридических наук, доцент.

Annotation:

The main thrust of the study of the mechanism of legal regulation of witness protection in the European Union (hereinafter - EU) can not be limited only by the scope of the national legislation of its Member States. The founding document of the United Nations, which sets out the basic rights and freedoms of the individual, is the Universal Declaration of Human Rights of 1948, a number of its' rules is directly related to the activities to ensure the safety of persons contributing to criminal proceedings. With the increase in organized crime, the European Commission has not taken any significant steps to harmonize EU legislation on the protection of victims and witnesses.

Christina A. Krasnova,

a leading researcher at the Federal state fiscal institutions "All-Russian Scientific Research Institute of the Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation", PhD, Associate Professor.

Аннотация

Основная направленность исследования механизма правового регулирования защиты свидетелей в Европейском Союзе (далее по тексту — ЕС) не позволяет ограничиваться только рамками национального законодательства его государств-членов. Основополагающим документом ООН, закрепляющим основные права и свободы личности, является Всеобщая декларация прав человека 1948 г., ряд норм которой имеет самое непосредственное отношение к деятельности по обеспечению безопасности лиц, содействующих уголовному судопроизводству. В условиях роста организованной преступности Европейская Комиссия не предпринимает сколько-нибудь значимые шаги по гармонизации законодательства ЕС в сфере защиты потерпевших и свидетелей.

> Источник фото и пояснений: novosti-es.ru image.tsn.ua touristmaker.ru

²⁹ См.: Иванов И. С. Переселение защищаемого лица на другое постоянное место жительства в отечественном и зарубежном праве // Российский следователь. 2013. № 6. С. 43.

³⁰ Piotr Bakowski. Witness protection programmes: EU experience in the international context // Library Briefing: Library of the European Parliament. 28.01.2013. P. 5.

³¹ European Commission: Prevention of and Fight against Crime (ISEC) [Электронный ресурс]. URL: http://ec.europa.eu/dgs/home-affairs/financing/fundings/security-and-safeguarding-liberties/prevention-of-and-fight-against-crime/index_en.htm (дата обращения: 20.01.2015)

³² Council Decision of 12 February 2007 establishing for the period 2007 to 2013, as part of General Programme on Security and Safeguarding Liberties, the Specific Programme «Prevention of and Fight against Crime» (2007/125/JHA) // Official Journal of the European Unionю 24.2.2007. L 58/7. Одним из 4 ключевых элементов программы является защита и поддержка свидетелей (witness protection and support). Бюджет данной программы составляет EUR 600 млн. Более детально направления финансовых потоков расписаны в ежегодных рабочих программах борьбы с преступностью.

Международный опыт создания электронных библиотек

Речь пойдет о двух наиболее активно развивающихся проектах — Мировой цифровой библиотеке (МЦБ) и Европейской библиотеке.

сновные принципы, на которых они строятся, абсолютно разные, и информация о том, как развивается их деятельность, не всегда является общедоступной. Мировая цифровая библиотека — это проект Библиотеки Конгресса США, заявленный 8-10 лет назад, и тогда же были обозначены его основные принципы.

Для того чтобы включить какой-либо объект в этот фонд, будь это полнотекстовая книга, фотография, карты и так далее, его нужно просто передать в Библиотеку Конгресса США. Что дающий получает взамен?

В первую очередь — славу и флаг партнера Мировой цифровой библиотеки, а вовторых, Библиотека Конгресса США, размещая цифровой объект в МЦБ, делает его библиографическое описание на 7 наиболее распространенных языках. Мировая цифровая библиотека берет свое начало с очень простого проекта «Встречи на границе», существовавшего лет 15 назад, смысл которого состоял в следующем: «давайте попробуем оцифровать в России некоторые документы о том, как русские осваивали Дальний Восток и Аляску, а американцы в свою очередь тоже пытались освоить эти

территории». Так получилась неплохая цифровая коллекция, но хотелось развивать проект дальше и продолжить создание аналогичных материалов что в конечном итоге привело к созданию МЦБ.

Российская национальная библиотека (РНБ) и Российская государственная библиотека (РГБ) участвовали в России у нее уже достаточно.

проекте «Встречи на границе», поэтому флаг партнера мы получили тут же, безоговорочно. Однако размещать какиелибо дополнительные цифровые объекты было практически невозможно. Библиотека Конгресса США утверждала, что материалов на русском языке и о



Что такое достаточно? Вообще-то эта тема довольно сложная. На простейший вопрос: а сколько цифровых объектов сейчас находится в МЦБ, ответ получается почему-то всегда разный — от нескольких тысяч до сотен тысяч. Это происходит из-за системы подсчета: кто-то считает фотографию

KBR-2

за один объект, а кто-то — целую коллекцию. Полнотекстовых книг, которые были переданы российскими библиотеками в МЦБ — около 14.

оправдываются создатели МЦБ? Получить цифровой объект достаточно просто, а вот сделать библиографическое описание на всевозможных языках — это довольно большая и

трудоемкая работа.

По сути дела, Мировая цифровая библиотека сейчас представляет собой подразделение Библиотеки Конгресса США, которое заключает договоры с рядом партнеров. Сейчас таких договоров больше сотни, но самих цифровых объектов не слишком много. Получить статистику очень сложно, так как все материалы хранятся в самой Библиотеке Конгресса США, и возможностей отследить переходы на сайт нельзя. Проектом руководит директор МЦБ г-н Дж. ван Оденарен; штат Библиотеки Конгресса США довольно мало участвует в этой работе, и считается, что ключевыми являются два мероприятия: Конференция директоров национальных библиотек мира (CDNL), в рамках которой г-н Дж. ван Оденарен рассказывал, сколько новых партнеров появилось у Мировой цифровой библиотеки и что они собираются в нее добавлять, и ежегодное (или раз в два года) собрание всех партнеров. На очередном собра-

нии я попытаюсь выяснить, сколько (и каких) объектов находится в МЦБ на данный момент, а также какова ситуация с посещениями. Если верить статистике Google, то этот проект находится очень далеко в рейтинге электронных ресурсов, впрочем, точно так же, как и европейский проект.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ БИБЛИОТЕЧНЫЕ ИНСТИТУТЫ В ЭЛЕКТРОННОМ ФОРМАТЕ

Европейская цифровая библиотека (The European Library, TEL) образовалась примерно в то же самое время и таким же образом. Конференция директоров национальных библиотек Европы (CENL) на одном из заседаний приняла решение о создании ресурса. Если Мировая цифровая библиотека — это подразделение Библиотеки Конгресса США, то TEL до настоящего времени — это просто проект европейских библиотек. Как он действует и финансируется? Национальные библиотеки Европы, которые входят в CENL, платят членские взносы, размер которых зависит от того, является ли библиотека участником проекта TEL или нет. РГБ и РНБ являются участниками и платят ежегодный членский взнос — 15 тыс. евро, но не в проект, а в саму Конференцию. Затем какую-то часть денег направляют на финансирование проекта, но не напрямую, т. к. самого проекта TEL как юридического лица со своим расчетным счетом до настоящего времени не существует. Раньше средства поступали в одну из библиотек, и она платила зарплату сотрудникам TEL. Теперь деньги направляются в фонд Europeana, и он производит эти выплаты.

Подход к формированию TEL совсем другой. Собираются не полнотекстовые ресурсы, а поисковые индексы библиографической информации всех участников проекта. Если зайти на сайт TEL и набрать название книги, которая хранится в Российской государственной библиотеке, например «Евгений Онегин», то в результате поиска будет сказано, что один из бесконечных экземпляров романа лежит и в РГБ.

Система работает по протоколу ОҮІ: библиографическая информация собирается с сайтов библиотек-участниц проекта и ей присваивается единый индекс, который находится в проекте TEL. Полнотекстовая информация — цифровые объекты — в TEL не передаются и хранятся в тех библиотеках, где они создавались. Поэтому можно отследить, сколько было обращений с сайта TEL к ресурсам Российской государственной библиотеки: за первые 6 месяцев 2014 г. — 825 обращений. Это колоссальная цифра, в то время как прямых обращений к сайту РГБ — миллионы. С позиции руководителя РГБ у меня возникает вопрос: а вот 15 тыс. евро за полторы тысячи обращений — не много ли?

В результате такого устройства библиотеки у TEL постоянные сложности с финансированием. В 2014 г. ситуация обсуждалась на собрании CENL, которое проходило в Москве, и было принято важное решение. TEL будет преобразована в отдельное юридическое лицо. Однако если разговор пойдет о том, что платить нужно будет напрямую в TEL, то сразу встанет вопрос: за что платить деньги? За 825 обращений? И этот вопрос возникнет у директоров национальных библиотек в любой стране. Так что будущее TEL непонятно, хотя в ней сосредоточен ресурс в 120 млн совокупно проиндексированных каталогов. Кажется, что к нему должно быть серьезное и масштабное обращение в Европе, но оказывается, что нет. Проанализировать почему довольно сложно, это отдельная тема.

О том, что у TEL неудобный интерфейс, говорится постоянно, но вряд ли это правда. Информация предоставляется на всех языках (и на сербском, и на болгарском, и на русском, и на испанском) и не переводится: если библиографическое описание на польском языке, оно и будет на польском языке. И если пришел человек, который живет в Испании и знает испанский, то как он найдет информацию на польском языке — непонятно. Но и это звучит не совсем убедительно. Русским языком владеет значительное число жителей Европы. Почему же мы не пользуемся TEL?

Проект НЭБ, который мы сейчас пытаемся реализовать, был похож на оба эти ресурса сразу. Когда речь идет о части электронных ресурсов, которые находятся в региональных библиотеках, то имеется в виду, что на базе Президентской библиотеки им. Б. Н. Ельцина будет создано некое облачное хранилище, куда региональные представители будут передавать свои полнотекстовые ресурсы. Это очень похоже на проект Библиотеки Конгресса США. Когда речь идет о федеральных библиотеках и о современных библиотеках других ведомств, мы говорим, что они будут подключаться к центральному порталу НЭБ, а документы будут хранить у себя, что очень похоже на европейский проект TEL. Таким образом, получается комбинированный вариант.

Если мы хотим, чтобы этот проект стал успешным, нужно сделать так, чтобы статистика прямых обращений к ресурсам каждой библиотеки и обращений через центральный портал НЭБ была хотя бы 50/50 (чтобы не повторилась ситуация с TEL), российским специалистам очень важно изучить опыт работы существующих проектов, обсудить его и профессионально использовать. ■

Материал впервые опубликован в журнале «Медиатека и мир», №4-2014, с. 5-6. Alexander Visly, Russian State Library, General Director



Александр Иванович Вислый, Российская государственная библиотека, генеральный директор

Annotation:

An article is devoted to the experience of creating the two largest digital libraries, actively developing now, the World Digital Library and The European Library. World Digital Library project - project of the Congress Library. The decision on the formation of the European Digital Library - The European Library (TEL), which was adopted at the Conference of European National Librarians (CENL). While the World Digital Library - a division of the Congress Library, TEL is the European Library project. The article examines the experience and the history of the international digital libraries establishing, in comparison with the Russian projects of the Presidential Library and the National Electronic Library (NEL). ■

> Alexander Visly, Russian State Library, General Director

Аннотация

Статья об опыте создания двух крупнейших электронных библиотек, активно развивающихся в настоящее время, Мировая цифровая библиотека и Европейская библиотека. Проект Мировой Цифровой Библиотеки — проект Библиотеки Конгресса США. Решение об образовании Европейской цифровой библиотеки — The European Library (TEL) было принято на Конференции национальных библиотек Европы (CENL). Если мировая цифровая библиотека — это подразделение библиотеки Конгресса, то TEL — проект европейских библиотек. В материале рассматривается опыт и история создания зарубежных электронных библиотек, в сравнении с российским проектом Президентской Библиотеки и Национальной Электронной Библиотеки (НЭБ). ■

> Источники фото: ФГБУ «Российская государственная библиотека», Журнал «Медиатека и мир».

Телефонные коммуникации и новые технологии

От «телефонного эфира» 70-х до технологий VOIP и PON 2010-х

Введение

Не секрет, что как полвека назад, так и сегодня международные переговоры на высшем уровне велись и ведутся в том числе и при помощи телефонной связи. И если раньше для ее осуществления использовались одни технологии, то сегодня общемировой уровень технологического развития значительно изменился, и на смену телефонным кабелям прошлого пришли стекловолокно, циф-

ровой сигнал и беспроводная связь. О том, что именно изменилось в телефонном соединении за последние несколько десятков лет, пойдет речь в статье.

О телефонии

Телефония — область науки и техники, охватывающая изучение принципов построения систем телефонной связи, разработку аппаратуры для ее осуществления и использования, а также оценку качества передачи речевой информации по таковым каналам связи¹.

Телефония позволяет организовывать (устанавливать соединение) и вести местные, внутризоновые, междугородные и международные телефонные переговоры и передавать факсы, а также устанавливать модемное соединение в режиме реального времени.

Телефонная сеть общего пользования, ТСОП, ТфОП (англ. PSTN,

http://dic.academic.ru/dic.nsf/es/56757/

Public Switched Telephone Network) — это сеть, для доступа к которой используются обычные проводные телефонные аппараты, мини-АТС и оборудование передачи данных.

При разговоре голосовые сигналы (слова, которые мы произносим) преобразуются в электрический сигнал, передаваемый через телефонную сеть другой стороне. Когда электрический сигнал достигает адресата, он пре-



образуется в голосовые сигналы оригинала. К достоинствам телефонии относятся ее: распространенность, надежность, весьма высокая скорость связи и простота использования, возможность быстрого и относительно недорогого развертывания. Она использует технологию сжатия наших

голосовых сигналов (TDM) при магистральной передаче (от ATC к ATC), а также использует существующую и развивающуюся емкость телефонных линий. Поэтому голосовые сигналы и даже различные их типы (речь/факс/модем) могут перемещаться по одной и той же магистральной линии передачи (от ATC к ATC или от офисной ATC к ATC) в одно и то же время.

При телефонном звонке подключение между обоими собеседниками устанавливается через телефонную станцию исклю-

чительно с целью организации разговорного соединения (каковым является и факсовый, и модемный сигнал). Голосовые сигналы передаются по определенным телефонным линиям, через выделенное подключение.

Телефонные звонки требуют разветвленной сети связи телефонных станций, связанных закрепленными телефонными линиями, подвода волоконно-оптических кабелей и спутников связи. Высокие затраты телефонных компаний приводят к весьма высокой стоимости междугородных переговоров. Выделенное подключение телефонной станции также имеет много избыточной производительности и/или времени простоя в течение речевого сеанса².

Даже в середине XX века обычную телефонную связь благодаря техническим «сбоям» на ATC порой удавалось превращать в селекторные

http://ru.wikipedia.org/wiki

совещания и своего рода телефонные «чаты». «Телефонный эфир» — явление, состоявшее в существовании телефонных номеров, набрав один из которых любой из позвонивших мог одновременно разговаривать со всеми остальными позвонившими по данному номеру, подобно тому, как это происходит при сеансах связи в радиоэфире на одной и той же частоте. Это явление возникало несанкционированно, в результате недочетов или неисправностей в конструкции автоматических телефонных станций Ленинграда (ныне Санкт-Петербурга) и некоторых других городов СССР в1970-1990-е годы.

В отличие от временных сбоев, когда аппаратура АТС производит соединение между собой более двух абонентов от случая к случаю, такие телефонные номера функционировали в режиме «телефонного эфира» длительное время, до обнаружения и устранения сотрудниками АТС причины такого режима работы оборудования.

Иногда сбой коммутации приводил к тому, что звонящий подключался к существующему соединению двух других абонентов («встревал» в разговор). Случайное соединение нескольких абонентов в шутку называли «Дом советов», так как после подключения многие разговаривающие начинали общаться между собой или кричать³.

Конвергенция и ІР-телефония

Голосовая и видеосвязь посредством компьютерных сетей стала популярной во всем мире с начала XXI века и в настоящее время широко используется как частными пользователями, так и в корпоративном секторе. Хотя телефонные сети и сети передачи данных сосуществовали в течение десятилетий, они развивались независимо друг от друга. В настоящее время идет процесс интенсивного развития VoIP4 или IP-телефонии, объединяющей их в единую коммуникационную сеть, которая предлагает мощное и экономичное средство связи. Десятки компаний по всему миру предлагают коммерческие решения для ІР-телефонии. Применение систем IP-телефонии позволяет компаниям-операторам связи значительно снизить стоимость звонков (особенно международных) и интегрировать телефонию с сервисами Интернета, предоставлять интеллектуальные услуги.

Решения IP-телефонии комбинируют голос и данные в одной сети и предлагают дешевые международные и междугородные звонки и целый набор коммуникационных услуг любому пользователю.

PSTN — секция телефонной инфраструктуры, ведущая от софтсвичей Class-5 (РВХ) офисов и осуществляемая IXC (англ. interexchange carriers). В PSTN передача сигналов (в том числе и настройка соединения) и сам разговор осуществляется через одну и ту же универсальную линию связи (магистраль) от системы коммутации (СК) источника к СК адресата. Этот процесс занимает каналы связи всех задействованных при соединении СК. То есть, если вызываемый адресат занят, все эти соединения окажутся напрасными. Обычно PSTN используют звездообразную топологию (главный элемент соединён с множеством второстепенных). Но это не единственный метод. К примеру, CATV используют древовидную топологию

Функциональность

IP-телефония предлагает возможность передачи более одного телефонного звонка в рамках высокоскоростного телефонного подключения. Поэтому технология VoIP используется в качестве простого способа для добавления дополнительной телефонной линии дома или в офисе.

При этом такие сервисы как конференц-связь (conference hall), переадресация звонка, автоматический перенабор, определение номера звонящего предоставляются бесплатно или почти бесплатно, тогда как в традиционных телекоммуникационных компаниях обычно выставляются в счет.

Большинство трудностей для включения безопасных телефонных соединений со стандартизованным протоколом (SRTP) по традиционным телефонным линиям, таким как оцифровка сигнала, передача цифрового сигнала, уже решены в рамках технологии VoIP. Необходимо лишь произвести шифрование сигнала и его идентификацию для существующего потока данных.

В независимости от месторасположения для звонка по VoIP необходимо только Интернет-соединение для подключения к провайдеру VoIP. Например, операторы центра звонков с помощью VoIP-телефонов могут работать из любого офиса, где есть в наличии эффективное быстрое и стабильное Интернет-подключение.

Доступна интеграция с другими сервисами через интернет, включая видеозвонок, обмен сообщениями и данными во время разговора, аудиоконференции, управление адресной книгой и получение информации о том, доступны ли для звонка другие абоненты.

Дополнительные телефонные свойства — такие как маршрутизация звонка, всплывающие окна, альтернативный GSM-роуминг и внедрение IVR — легче и дешевле внедрить и интегрировать. Тот факт, что телефонный звонок находится в той же самой сети передачи данных, что и персональный компьютер пользователя, открывает путь ко многим новым возможностям. Дополнительно предоставляется возможность подключения прямых номеров в любой стране мира (DID).

Мобильные номера

Переносимость телефонных номеров (англ. Mobile number portability, MNР или англ. Local Number Portability, LNP) — это сервис, который позволяет его пользователям сохранить существующий телефонный номер при переходе от одного мобильного оператора к другому. Возможность переноса телефонных номеров зависит от законодательства конкретной страны. Сервис MNP/LNP оказывает свое влияние на коммерческое применение ІР-телефонии у транзитных операторов. Голосовой звонок, который пришел по каналу VoIP, маршрутизируется на мобильный телефон традиционного мобильного оператора.

Вызовы в IP-телефонии считают системой с минимальной стоимостью маршрутизации звонка (LCR, Least Cost Routing system), которая основана на том, что осуществляется проверка пункта назначения каждого телефонного звонка, как только он сделан внутри сети, что дает потребителю самую низкую цену.

При условии совместимости с GSM-номерами, которая сейчас широко распространена, провайдеры систем с минимальной стоимостью маршрутизации звонка LCR больше не могут полагаться

³ http://www.5-tv.ru/video/502204/

⁴ VoIP (англ. Voice over IP; IP-телефония) — общее название коммуникационных протоколов, технологий и методов, обеспечивающих передачу речевого сигнала по сети Интернет или по любым другим IP-сетям. Сигнал по каналу связи передаётся в цифровом виде и, как правило, перед передачей преобразовывается (сжимается) с тем, чтобы удалить избыточность.

на использование префикса номера для того, чтобы определить, как перенаправить (маршрутизировать) звонок. Вместо этого им нужно знать фактическое название сети мобильного оператора для каждого звонка, чтобы осуществить его маршрутизацию.

Следовательно, VoIP-решения также необходимы для того, чтобы управлять совместимостью мобильных номеров MNP при маршрутизации голосового звонка. В странах без центральной базы данных, таких как Великобритания, иногда бывает нужно направлять запрос в GSM-сеть о том, к какой сети (какому оператору) принадлежит данный мобильный

телефон. Поскольку VoIP начинает набирать обороты на рынке компаний благодаря применению функций системы минимальной стоимости маршрутизации звонка, необходимо предоставить определенный ypoвень надежности при управлении звонками.

Проверки совместимости мобильных номеров MNP нужны для того, чтобы гарантировать, что качество услуги будет соответствовать требуемому. При проведении проверки совместимости номеров мобильных перед тем, как осумаршруществится тизация звонка,

тем самым гарантировать, что голосовой звонок действительно попадет по назначению, VoIP-компании дают своим компаниям-клиентам (потребителям) гарантию, что они найдут провайдера услуг ІР-телефонии. Компания-оператор, предоставляющая услугу интернет-пейджера, Tyntec, зарегистрированная в Великобритании, предоставляет услугу Voice Network Query, (система передачи голосовых сообщений), эта услуга даёт возможность как традиционным операторам голосовой связи, так и VoIP-операторам отправлять запрос в GSM-сеть, запрос, направленный на то, чтобы найти домашнюю сеть для перенесенного номера.

Из-за свойств, присущих самой технологии IP, трудно определить местонахождение пользователя. Звонки по

номерам экстренных вызовов нельзя легко маршрутизировать (перенаправить) на близлежащий центр приема звонков (что важно для оперативных служб). Иногда VoIP-системы могут маршрутизировать экстренные внутрисетевые вызовы на неэкстренные телефонные линии в нужном подразделении.

Протоколы

Протоколы обеспечивают регистрацию IP-устройства (шлюз, терминал или IP-телефон) на сервере или гейткипере провайдера, вызов и/или переадресацию вызова, установление голосового или видеосоединения, передачу имени и/или номера абонента.



В настоящее время широкое распространение получили следующие VoIP-протоколы:

- SIP протокол сеансового установления связи, обеспечивающий передачу голоса, видео, сообщений систем мгновенного обмена сообщений и произвольной нагрузки, для сигнализации обычно использует порт 5060 UDP. Поддерживает контроль присутствия.
- Н.323 протокол, более привязанный к системам традиционной телефонии, чем SIP, сигнализация по порту 1720 ТСР, и 1719 ТСР для регистрации терминалов на гейткипере.
- IAX2 через 4569 UDP-порт и сигнализация, и медиатрафик.
- MGCP (Media Gateway Control Protocol) протокол управления медиашлюзами.

- Megaco/H.248 протокол управления медиашлюзами, развитие MGCP.
- SIGTRAN протокол тунеллирования PSTN-сигнализации ОКС-7 через IP на программный коммутатор (SoftSwitch).
- •SCTP (Stream Control Transmission Protocol) протокол для организации гарантированной доставки пакетов в IP-сетях.
- SCCP (Skinny Call Control Protocol) закрытый протокол управления терминалами (IP-телефонами и медиашлюзами) в продуктах компании Cisco.
- Unistim закрытый протокол передачи сигнального трафика в продуктах компании Nortel.

Кодирование речи

Для передачи голоса по ІР-сети, человеческий оцифровывается голос при помощи импульсно-кодовой модуляции, сжимается (кодируется) и разбивается на пакеты. На принимающей стороне, происходит обратная процедура — данные извлекаются из пакетов, декодируются и преобразуются обратно в аналоговый сигнал.

Кодирование вносит дополнительную задержку порядка 15-45 мс, возникающую по причинам использования буфера для накопления сигнала и учета статистики последующих отсчетов (алгорит-

мическая задержка) и математических преобразований, выполняемых над речевым сигналом и требующих времени на вычислительный процесс. Подобная задержка появляется и при декодировании речи на другой стороне. Задержку кодека необходимо учитывать и при расчете сквозных задержек. Кроме того, сложные алгоритмы кодирования и декодирования требуют более серьезных затрат вычислительных ресурсов системы.

VoIP-кодеки

Применяемые кодеки — или алгоритмы сжатия голоса при передаче по IP-сети — довольно разнообразны. Некоторые практически не сжимают голос, оставляя его на уровне импульсно-кодовой модуляции (то есть 64 килобит/с), другие кодеки

позволяют сжимать цифровой голосовой поток в 8 и более раз за счет эффективных алгоритмов кодирования. Существует немало хороших свободных кодеков, использование которых не требует лицензирования. Для других же требуется достижения соответствующей лицензионной сертификации между производителем оборудования (программного обеспечения) и авторами метода сжатия (Таблица 1).

Оптимизация задержек в сети

Основными преимуществами ІРтелефонии является снижение требований к полосе пропускания, что обеспечивается учетом статистических характеристик речевого трафика: блокировкой передачи пауз (диалоговых, слоговых, смысловых и др.), которые могут составлять до 40-50% времени занятия канала передачи (VAD) и высокой избыточностью речевого сигнала и его сжатием (без потери качества при восстановлении) до уровня 20-40% исходного сигнала. В то же время для VoIP критичны задержки пакетов в сети, хотя технология обладает некоей толерантностью (устойчивостью) к потерям отдельных пакетов. Так, потеря до 5% пакетов не приводит к ухудшению разборчивости речи.

При передаче телефонного трафика по технологии VoIP должны учитываться жесткие требования стандарта ISO 9000 к качеству услуг, характеризующие качество установления соединения, определяемое в основном быстротой установления соединения, и качество соединения, показателем которого являются сквозные (воспринимаемые пользователем) задержки, и качество воспринимаемой речи.

Общая приемлемая задержка по стандарту — не более 250 мс. Причины задержек в передаче голосовых

данных по сети IP в большой степени связаны с особенностями транспорта пакетов. Протокол ТСР обеспечивает контроль доставки пакетов, однако достаточно медленный и потому не используется для передачи голоса. UDP быстро отправляет пакеты, однако восстановление потерянных данных не гарантируется, что приводит к потерянным частям разговора при восстановлении (обратном преобразовании) звука. Немалые проблемы приносит джиттер (отклонения в периоде поступления-приемки пакетов), появляющийся при передаче через большое число узлов в нагруженной ІР-сети. Недостаточно высокая пропускная способность сети (например, при одновременной нагрузке несколькими пользователями), серьезно влияет не только на задержки (то есть рост джиттера), но и приводит к большим потерям пакетов.

Безопасность соединения

Большинство потребителей VoIPрешений еще не поддерживают криптографическое шифрование, несмотря на то, что наличие безопасного телефонного соединения намного проще внедрить в рамках VoIPтехнологии, чем в традиционных телефонных линиях. В результате при помощи анализатора трафика относительно несложно установить прослушивание VoIP-звонков, а при некоторых ухищрениях даже изменить их содержание.

Тот, кто вторгается с использованием анализатора сетевых пакетов, имеет возможность перехватить VoIP-звонки, если пользователь не находится в рамках защищенной виртуальной сети VPN. Эта уязвимость в безопасности может приве-

сти к атакам со сбоями (отказами в обслуживании) у пользователя или у кого-то, чей номер принадлежит той же сети. Эти отказы в обслуживании могут полностью уничтожить телефонную сеть, нагрузив ее мусорным трафиком и создав постоянный сигнал «занято» и увеличив количество разъединений абонентов. Однако данная проблема касается и традиционной телефонии, так как абсолютно защищенных способов связи не существует.

Потребители могут обезопасить свою сеть, ограничив доступ в виртуальную локальную сеть данных, спрятав свою сеть с голосовыми данными от пользователей. Если потребитель поддерживает безопасный и правильно конфигурируемый межсетевой интерфейс-шлюз с контролируемым доступом, это позволит обезопасить себя от большинства хакерских атак. Есть несколько ресурсов с открытым кодом (ореп source solutions), выполняющих анализ трафика VoIP-разговоров. Невысокий уровень безопасности предоставляется в рамках патентованных аудиокодеков, которые нельзя найти в списках источников с открытым кодом, однако, такая «безопасность через непонятность» не зарекомендовала себя, как эффективное средство в других областях. Некоторые вендоры используют также сжатие, чтобы перехват информации было труднее выполнить. Есть мнение, что настоящая безопасность сети требует проведения полного криптографического шифрования и криптографической аутентификации, которые не доступны широкому потребителю. Однако по некоторым параметрам ІР-телефония выигрывает у традиционной в плане безопасности.

Кодек	Полезная нагрузка пакета, байт	Скорость передачи, кбит/с	Алгометрическая за-	Занимаемый поток, кбит/с	
			держка, миллисекунд	ІР-пакеты	Ethernet-фреймы
G.711	160	64	20	64,8	80
G.723.1 (6.3)	24	6,3	3,75	6,9	17,1
G.723.1 (5.3)	20	5,3	37,5	5,9	
G.726-32	160	32	20	32,8	42,7
G.726-24	160	24	20	24,8	34,7
G.726-16	160	16	20	16,8	26,7
G.729 (8)	20	8	25	8,8	18,7
G.729 (6.4)	16	6,4	25	7,2	17,1

Таблица 1. Сравнительные характеристики VoIP-кодеков http://ru.wikipedia.org/wiki/IP-телефония#cite_note-3

Идентификация звонящего

Поддержка услуги определения номера вызывающего (Caller ID) у разных провайдеров может отличаться, хотя большинство VoIP-провайдеров сейчас предлагают услугу «определение идентификатора звонящего (caller ID)» с именем на исходящие звонки. Когда звонок идет на номер местной сети от какого-то VoIP-провайдера, услуга определения caller ID не поддерживается.

В некоторых случаях VoIPпровайдеры могут позволить звонящему имитировать какой-то не принадлежащий ему caller ID, по-

тенциально давая возможность демонстрировать такой ID, который фактически не является номером звонящего. Коммерческое VoIPоборудование и программное обеспечение обычно легко лают возможность изменять информацию caller ID. Heсмотря на то что эта услуга может обеспечить огромную свободу лействий. она также дает возможность для злоупотреблений⁵.

большинстве сетей необходимо обеспечить доступ к файловым серверам, принтерам и другим устройствам, подключенным к проводной локальной сети, чаще всего используется режим клиент-сервер. Без подключения дополнительной антенны устойчивая связь для оборудования IEEE 802.11b достигается в среднем на следующих расстояниях: открытое пространство — 500 м, комната, разделенная перегородками из неметаллического материала — 100 м, офис из нескольких комнат — 30 м. Следует иметь в виду, что через стены с большим содержанием металлической арматуры



Новые решения в телефонии и беспроводные сети

Существует два основных направления применения беспроводных компьютерных сетей: работа в замкнутом объеме (офис, выставочный зал и т. п.) и соединение удаленных локальных сетей (или удаленных сегментов локальной сети).

Для организации беспроводной сети в замкнутом пространстве применяются передатчики со всенаправленными антеннами. Стандарт ІЕЕЕ 802.11 определяет два режима работы сети — Ad-hoc и клиент-сервер. Режим Ad-hoc (иначе называемый «точка-точка») — это простая сеть, в которой связь между станциями (клиентами) устанавливается напрямую, без использования специальной точки доступа. В режиме клиентсервер беспроводная сеть состоит, как минимум, из одной точки доступа, подключенной к проводной сети, и некоторого набора беспроводных клиентских станций. Поскольку в

⁵ http://ru.wikipedia.org/wiki/IP-телефония#cite_note-2

(в железобетонных зданиях таковыми являются несущие стены) радиоволны диапазона 2,4 ГГц иногда могут вообще не проходить, поэтому в комнатах, разделенных подобной стеной, придется ставить свои точки доступа.

Для соединения удаленных локальных сетей (или удаленных сегментов локальной сети) используется оборудование с направленными антеннами, что позволяет увеличить дальность связи до 20 км (а при использовании специальных усилителей и большой высоте размещения антенн — до 50 км). Причем в качестве подобного оборудования могут выступать и устройства Wi-Fi, нужно лишь добавить к ним специальные антенны (конечно, если это допускается конструкцией). Комплексы для объединения локальных сетей по топологии делятся на «точку-точку» и «звезду». При топологии «точкаточка» (режим Ad-hoc в IEEE 802.11) организуется радиомост между двумя удаленными сегментами сети. При топологии «звезда» одна из станций является центральной и взаимодействует с другими удаленными станциями. При этом центральная станция имеет всенаправленную антенну, а другие удаленные станции — однонаправленные антенны. Применение всенаправленной антенны в центральной станции ограничивает дальность связи дистанцией примерно 7 км. Поэтому если более 7 км, приходится соединять их по принципу «точка-точка». При этом организуется беспроводная сеть с кольцевой или иной, более сложной топологией.

Мощность, излучаемая передатчиком точки доступа или же клиентской станции, работающей по стандар-

> ту ІЕЕЕ 802.11, не превышает 0,1 Вт, но многие производители беспроводных точек доступа ограничивают мощность лишь программным путем, и достаточно просто поднять мощность до 0,2-0,5 Вт. Для сравнения — мошность, излучаемая мобильным телефоном, на порядок больше(в момент звонка — до 2 Вт). Поскольку, в отличие от мобильного телефона, элементы сети расположены далеко от головы, в целом можно считать, что беспроводные компьютерные сети более безопасны с точки зрения здоровья, чем мобильные телефоны.

Если беспроводная сеть используется для объединения сегментов локальной сети, удаленных на большие расстояния, антенны, как правило, размещаются за пределами помещения и на большой высоте.

Skype — видеосвязь для всех

Существуют бесплатные программы и технологические решения для удаленной связи и даже видеосвязи между двумя и более абонентами. К ним относятся такие программы как Skype.

Skype — бесплатное проприетарное программное обеспечение с закрытым кодом, обеспечивающее шифрованную голосовую связь и видеосвязь через Интернет между компьютерами VoIP), используя технологии пиринговых сетей, а также платные услуги для звонков на мобильные и стационарные телефоны.

Программа также позволяет совершать конференц-звонки (до 25 голосовых абонентов, включая инициатора), видеозвонки (в том числе видеоконференции до 10 абонентов), а также обеспечивает передачу текстовых сообщений (чат) и

передачу файлов. Есть возможность вместо изображения с веб-камеры передавать изображение с экрана монитора.

Программные клиенты Skype выпущены для операционных систем: Windows, Mac OS X, Linux, iOS, Windows Phone 7, HP webOS, Google Android, PSP, Symbian, а также Java⁶.

Городские телефонные линии – пережиток прошлого или необходимый сервис?

А как же обычная городская телефонная связь? Неужели ее времена прошли и она навсегда уходит в прошлое? Совсем нет. В 2008-2012 годах проведена масштабная модернизация городских телефонных сетей, изменение кодов городов России на унифицированные четырехзначные кода, ввод московского кода «499» параллельно с «495», перевод с восьми на одиннадцатизначные номера, и отказ от «прямых» московских номеров сотовых операторов. Эти факторы говорят лишь об увеличении количества абонентов городской связи, а также о том, что она отнюдь не «уходит в прошлое».

В 2011 году компания ОАО МГТС начала модернизацию сети связи г. Москвы в части замены устаревшей медной инфраструктуры сети, которая используется МГТС уже почти 130 лет, на качественную оптическую сеть GigabitPON⁷. В первую очередь

модернизация обоснована необходимостью структуры сети соответствовать последнему уровню развития информационных технологий и адаптироваться к расширению предъявляемых технических требований для удовлетворения растущего спроса потребителей на новые услуги.

С чем связана модернизация? Действующая на данный момент технология ADSL (с использованием медных кабелей) имеет технологические ограничения: средняя возможная скорость — до 10 Мбит/с, скорость загрузки в сеть Интернет до 800 Кб/сек., что критично, например, для загрузки фото и видео, отправки файлов по почте.

Как сообщает официальный сайт МГТС, переход на новую технологию GigabitPON обеспечит бесперебойную и качественную работу телекоммуникационных услуг. На данный момент технология GigabitPON — это одна из наиболее перспективных технологий построения волоконно-оптических сетей доступа во всем мире, что обуславливает ее стремительное внедрение в США, Японии, Корее и ряде европейских государств.

Основные преимущества новой для Москвы технологии GigabitPON — это скорость доступа к ресурсам сети Интернет — до 200 Мбит/с, цифровое качество телефонной связи, возможность сохранения номера при переезде в пределах г. Москвы и легкость подключения/переключения. Кроме того GigabitPON означает неограниченный потенциал для внедрения и развития новых услуг (видеонаблюдение и телеметрия, охранно-пожарная сигнализация, IP TV и пр.)

Время не стоит на месте и в скором будущем большие скорости и высокое качество связи станут просто незаменимы в повседневной жизни. ■

Впервые материалы статьи использовались в журнале "Расчет", 2012, $N \circ 8$.

TAGS телефон, телефонная связь, телефония, IP-телефония, цифровая связь, оптоволокно, телефонный эфир, VOIP, PON, ATC.



Юлия Фирсова, ответственный редактор журнала «Международный правовой курьер», генеральный директор коммуникационной группы FMC Media

Annotation:

Telephone communication is an important part in the organization of international negotiations. The following article deals with the development of telephone technologies for several decades, outgoing form analog telephone connections - to optical lines, digital signal, IP telephony.

Yulia Firsova,

Executive Editor in "International legal courier" magazine, General Director in FMC media Communication Group

Аннотация

Телефонная связь является важной составляющей в организации международных переговоров. Статья освещает развитие телефонии в течение нескольких десятков лет, от аналоговых соединений и телефонного эфира до оптоволокна, цифрового сигнала, ИПтелефонии. ■

Источники фото: fotodes.ru it-center.by vezha.org trudizdoma.ru

⁷ GigabitPON (Gigabit-capable Passive Optical Network) – гигабитная пассивная оптическая сеть с гарантированным качеством обслуживания. Данная технология позволяет обеспечить доступ к традиционным телекоммуникационным услугам на новом уровне — и все через один оптический кабель: к услугам современной цифровой телефонной связи; в сеть Интернет на скорости до 200 Мбит/с; к цифровому интерактивному телевипению.



⁶ http://ru.wikipedia.org/wiki/Skype

М&А и нематериальные активы в теории и на практике



Введение

В настоящий момент спрос относительно эффективного использования активов нематериального характера получает все большую распространенность среди руководителей различного вида предприятий и учреждений.

Вследствие этого, важную роль играет процесс оценки данных по нематериальным активам.

Касаясь Налогового кодекса РФ, а также иных нормативно-правовых актов (которые находятся в областях налогообложения и бухгалтерской отчетности), оценивания стоимости активов нематериального характера и процесса включения их в состав активов предприятия, есть возможность:

- увеличения рыночной стоимости предприятия;
- уменьшения налога на прибыль предприятия;
- регулировки объемов отчислений амортизационного характера и создания фондов, необходимых для приобретения новых объектов нематериальных активов (т. е. деньги остаются на предприятии);
- определения размеров доли при вкладе в уставный капитал предприятия, который имеет форму нематериальных активов;

- обеспечения учета всех активов предприятия, включая также и нематериальные активы;
- оптимизации соотношений активов предприятия;
- определения стоимости нематериальных активов при проведении процесса их купли-продажи;
- определения размеров ущерба или размеров компенсационных выплат вследствие незаконного использования активов нематериального характера, которые принадлежат предприятию;
- учета стоимости нематериальных активов при проведении реорганизации, ликвидационных процессов или в случае банкротства предприятия.

Методы оценки бизнеса в условиях слияния и поглощения

Рассмотрим теоретическую сущность таких процессов, как слияние и поглощение ¹. Реорганизация предприятия может быть осуществлена в форме слияния предприятий.

Слиянием предприятий признается создание нового предприятия с пе-

¹ Слияния и поглощения (англ. Mergers and Acquisitions, M&A) — класс экономических процессов укрупнения бизнеса и капитала, происходящих на макро- и микроэкономическом уровнях, в результате которых на рынке появляются более крупные компании взамен нескольких менее значительных.

редачей ему всех прав и обязанностей двух или нескольких предприятий и прекращением деятельности последних. Реорганизация в форме слияния предприятий считается завершенной с момента государственной регистрации вновь возникшего предприятия -правопреемника. С этого момента, создавшие его предприятия считаются прекратившими свое существование.

Слияние предприятий как способ реорганизации предприятий означает укрупнение вновь возникающего субъекта гражданского права за счет прекращения нескольких предприятий вследствие слияния. При этом все права и обязанности каждого из них суммируются предприятием, возникающим в результате слияния, в соответствии с передаточным актом.

На совместном собрании учредителей всех участвующих в слиянии предприятий принимаются решения о составе учредителей, о размере уставного капитала и его распределении среди учредителей, об утверждении Устава нового предприятия, а также об избрании исполнительных органов создаваемого предприятия.

При слиянии предприятий все права и обязанности каждого из них переходят к вновь возникшему пред-

приятию в соответствии с передаточным актом.

При процессе поглощения происходит сохранение как минимум одного юридического лица с переходом к нему прав собственности остальных.

В экономической теории принято делить слияния и поглощения на три основных типа:

Горизонтальное слияние и поглощение — комбинация похожих компаний, которая приносит экономию на масштабе и синергии — наиболее простое для планирования, поскольку дает самые очевидные преимущества, достигаемые за счет организационных факторов, управления операциями и эффекта масштаба. (В России, например, слияние авиакомпаний «Сибирь» — «Внуковские авиалинии».)

Вертикальное слияние и поглощение — комбинация компаний из разных уровней технологических переделов, нацеленная на повышение эффективности трансакций — требует точной подгонки и устойчивости технологических связей. (Многоуровневые вертикальные структуры «Сибирского алюминия», «Лукойла».) Может возникнуть проблема, когда объединение будет технологически возможным, но экономически невыгодным. Другая проблема — технологические изменения, которые могут сделать какое-то звено холдинга ненужным или менее эффективным, чем предполагалось.

Конгломерат — объединение технологически несвязанных производств — представляет инвестиционную стратегию, которая должна содержать требования постоянного пересмотра и переоценки портфеля активов. Для конгломерата характерна частая продажа и покупка активов различного вида.

Основная причина сделок, где компании используют механизмы слияния и поглощения — это конкуренция, которая вынуждает активно искать инвестиционные возможности, эффективно использовать все ресурсы, снижать издержки и искать стратегии противодействия конкурентам. Развитие экономики выражается в ее глобализации, технологическом прогрессе, либерализации рынков. Расширяя свои возможности, компании создают стратегии диверсификации и реструктуризации.

Ниже рассмотрим мотивы процессов слияния и поглощения.

Первый. Одним из основных мотивов слияний является синергетический эффект — усиление эффективности за счет объединения. Слияние может способствовать снижению издержек:

- производства например, за счет проявления эффекта масштаба при горизонтальном слиянии или получению более дешевых ресурсов при вертикальном слиянии;
- управления за счет объединения функций звеньев управляющего аппарата, высвобождения персонала.

Второй. Мотивом слияния может выступать повышение эффективности управления:

- приобретение неэффективной фирмы проблемы и неудачи фирмы зачастую лежат в сфере управления: отсутствие стратегического мышления у руководства, близорукая рыночная политика, неумение подбора и анализа необходимой информации;
- передача управления собственником ситуация, когда собственник, управляющий фирмой, желает отойти от дел или его интересы перемещаются в другие сферы бизнеса.

Третий. Стремление к росту капитализации также может подтолкнуть компании к слиянию:

- размещение свободных средств одна из фирм может разместить свои свободные средства путем приобретения другой компании (мотив, характерный для конгломератных слияний);
- спекулятивный мотив рост капитализации способствует повышению курса акций, интересы владельцев компаний могут быть направлены не на продолжение деятельности, а на получение дополнительного дохода от продажи акций

Четвертый. Многие слияния представляют собой инструмент конкурентной стратегии:

• усиление рыночной власти — увеличение рыночной доли, способствует приобретению доминирующего положения и получению конкурентных преимуществ. Не все преимущества и итоги сделок могут быть оценены немедленно финансовым рынком, но способствуют росту фирмы в будущем.

Подходы и методы оценки бизнеса в условиях слияния и поглощения

К оценке бизнеса можно использовать три подхода: доходный, затратный (имущественный) и сравнительный.

Доходный подход к оценке бизнеса.

Основан на сопоставлении будущих доходов инвестора с текущими затратами. Сопоставление доходов с затратами ведется с учетом факторов времени и риска. Динамика стоимости компании, определяемая доходным подходом, позволяет принимать правильные управленческие решения для менеджеров, собственников.

Для оценки предприятий по доходу применяют два метода: метод капитализации и метод дисконтирования

1. Метод капитализации.

Используется в случае, если ожидается, что будущие чистые доходы или денежные потоки приблизительно будут равны текущим или темпы их роста будут умеренными и предсказуемыми. Причем доходы являются достаточно значительными положительными величинами, т. е. бизнес будет стабильно развиваться.

Суть метода капитализации заключается в определении величины ежегодных доходов и соответствующей этим доходам ставки капитализации, на основе которых рассчитывается цена компании.

При этом стоимость бизнеса будет вычисляться по следующей формуле:

Стоимость бизнеса – V = I/R, где:

I — чистый доход; R — норма прибыли (дохода).

2. Метод дисконтированных денежных потоков.

Наиболее широко применяется в рамках доходного подхода. Этот метод позволяет более реально оценить будущий потенциал предприятия. В качестве дисконтируемого дохода используется либо чистый доход, либо денежный поток. При этом денежный поток по годам определяется как баланс между притоком денежных средств (чистого дохода плюс амортизация) и их оттоком (прирост чистого оборотного капитала и капитальных вложений). Годовой чистый оборотный капитал определяется как разность между текущими активами и текущими пассивами.

Метод включает в себя несколько этапов:

- 1) расчет прогнозных показателей на ряд лет;
 - 2) выбор нормы дисконтирования;
- 3) применение соответствующей нормы дисконтирования для дохода за каждый год;
- 4) определение текущей стоимости всех будущих поступлений;

5) выведение итогового результата путем прибавления к текущей стоимости будущих поступлений остаточной стоимости активов за вычетом обязательств

Затратный (имущественный) подход к оценке бизнеса.

Рассматривает стоимость предприятия с точки зрения понесенных издержек. Балансовая стоимость активов и обязательств предприятия вследствие инфляции, изменений конъюнктуры рынка, используемых методов учета, как правило, не соответствует рыночной стоимости. В результате перед оценщиком встает задача проведения корректировки ба-

ланса предприятия. Для осуществления этого предварительно проводится оценка обоснованной рыночной стоимости каждого актива баланса в отдельности, затем определяется текущая стоимость обязательств и, наконец, из обоснованной рыночной стоимости суммы активов предприятия вычитается текущая стоимость всех его обязательств. Результат показывает оценочную стоимость собственного капитала предприятия.

Базовая формула:

Собственный капитал = активы — обязательства.

1. Расчет методом стоимости чистых активов.

Включает несколько этапов:

- Оценивается недвижимое имущество предприятия по обоснованной рыночной стоимости.
- Определяется обоснованная рыночная стоимость машин и оборудования.
- Выявляются и оцениваются нематериальные активы.
- Определяется рыночная стоимость финансовых вложений как долгосрочных, так и краткосрочных.
- Товарно-материальные запасы переводятся в текущую стоимость.
- Оценивается дебиторская задолженность.
- Оцениваются расходы будущих периодов.
- Обязательства предприятия переводятся в текущую стоимость.

• Определяется стоимость собственного капитала путем вычитания из обоснованной рыночной стоимости суммы активов текущей стоимости всех обязательств.

2. Метод ликвидационной стоимости.

Оценка ликвидационной стоимости осуществляется в следующих случаях:

- компания находится в состоянии банкротства, или есть серьезные сомнения относительно ее способности оставаться действующим предприятием:
- стоимость компании при ликвидации может быть выше, чем при продолжении деятельности.



Ликвидационная стоимость представляет собой стоимость, которую собственник предприятия может получить при ликвидации предприятия и раздельной продажи его активов.

Расчет ликвидационной стоимости предприятия включает в себя несколько основных этапов:

- Разрабатывается календарный график ликвидации активов, так как продажа различных видов активов предприятия: недвижимого имущества, машин и оборудования, товарно-материальных запасов производится в течение различных временных периодов;
- Определяется валовая выручка от ликвидации активов;
- Оценочная стоимость активов уменьшается на величину прямых за-

трат (комиссионные юридическим и оценочным компаниям, налоги и сборы). С учетом календарного графика ликвидации активов скорректированные стоимости оцениваемых активов дисконтируются на дату оценки по ставке дисконта, учитывающей связанный с этой продажей риск;

• Ликвидационная стоимость активов уменьшается на расходы, связанные с владением активами до их продажи, включая затраты на сохранение запасов готовой продукции и незавершенного производства, сохранение оборудования, машин, механизмов, объектов недвижимости, а также управленческие расходы по поддержанию работы предприятия

вплоть до завершения его ликвидации;

- Прибавляется (вычитается) операционная прибыль (убытки) ликвидационного периода;
- Вычитаются преимущественные права на удовлетворение: выходных пособий и выплат работникам, требований кредиторов по обязательствам, обеспеченным залогом имущества ликвидируемого предприятия, задолженностей по обязательным платежам в бюджет и во внебюджетные фонды, расчетов с другими кредиторами.

Таким образом, ликвидационная стоимость предприятия рассчитывается путем вычитания из скорректированной стоимости всех активов баланса суммы текущих затрат, связанных с ликвидацией предприятия, а также

величины всех обязательств.

3. Метод стоимости замещения.

В данном случае оценка бизнеса производится исходя из затрат на полное замещение активов, и применяется в качестве максимальной цены, на которую может рассчитывать поглощаемая компания.

4. Метод восстановительной стоимости.

Заключается в расчете затрат, необходимых для создания точной копии оцениваемой фирмы.

Сравнительный подход к оценке бизнеса.

Представлен методом сравнимых продаж и методом мультипликаторов (рассмотрим в условиях слияния и поглощения).

Сравнительный подход представляет собой совокупность методов оценки бизнеса, основанных на сравнении оцениваемого предприятия с ценами продаж либо аналогичных предприятий в целом либо с ценами продаж акций аналогичных предприятий.

1. Метод продаж, или метод сделок.

Основан на использовании цены приобретения предприятия — аналога в целом или его контрольного пакета акций.

Технология применения метода продаж практически полностью совпадает с технологией метода рынка капитала. Различие заключается только в типе исходной ценовой инфор-

мации: метод рынка капитала в качестве исходной использует цену одной акции, не дающей никаких элементов контроля, а метод продаж —цену контрольного или полного пакета акций, включающую премию за элементы контроля. Соответственно, метод продаж и используется для оценки полного или контрольного пакета акций предприятия

Метод сравнимых продаж более

трудоемок. Он заключается в анализе рыночных цен контрольных пакетов акций компаний-аналогов. Оценка рыночной стоимости этим методом состоит из нескольких этапов:

- 1) сбора информации о последних продажах сходных предприятий;
- 2) корректировки продажных цен предприятий с учетом различий между ними;
- 3) определения рыночной стоимости оцениваемого предприятия на основе скорректированной стоимости компании-аналога. Иными словами, этот метод состоит в создании модели компании. При этом в модели рассматривают компании, которые должны принадлежать той же отрасли, что и оцениваемое предприятие, быть похожими по размеру и форме владения. Корректировку рыночной цены смоделированного предприятия-аналога проводят по наиболее важным позициям: дата продажи, тип предприятия,

вид отрасли, правовая форма владения, проданная доля акций, дата основания, дата приобретения последним владельцем, количество занятых, суммарный объем продаж, площадь производственных помещений и т. д.

2. Метод мультипликаторов («цена акции к доходу фирмы»).

Целесообразно использовать для оценки закрытых компаний, акции которых не котируются на бирже. Для них используют данные о прибылях и ценах на акции аналогичных компаний, чьи акции котируются на фондовом рынке. Для получения достоверного результата прежде всего производят тщательный финансовый анализ акционерных компаний-аналогов. Анализ состоит из определе-



ния коэффициентов рентабельности и ликвидности, структуры капитала, темпов роста компании. Затем оценивается закрытая компания, как если бы ее акции котировались на фондовом рынке, путем сравнения ее с компаниями-аналогами. ²

Преимущества и недостатки подходов и методов оценки бизнеса в условиях слияния и поглощения приведены в таблицах 1-3 (стр. 29).

Что такое гудвилл?

В последнее время все больше руководителей российских компаний задумываются об управлении, ориентированном на стоимость предприятия (value based management, VBM). Многие вопросы, до недавнего времени интересовавшие лишь профессиональных оценщиков бизнеса, входят в повседневные дела топ-менеджеров

и собственников. Современный руководитель, помимо представлений о том, как те или иные решения влияют на стоимость компании, должен знать, в каких именно активах — материальных и нематериальных — заключена ее ценность. Отсюда интерес к такому относительно новому для российских хозяйственных отношений понятию, как нематериальные активы, важнейшим из которых является деловая репутация.

В мировой практике принято определять стоимость деловой репутации организации понятием «гудвилл» (от англ. good will — добрая воля). Одно из наиболее точных определений гудвилла дано Г. Десмондом и Р. Келли в книге «Руководство по оценке

бизнеса». Гудвилл определяется «как совокупность тех элементов бизнеса или персональных качеств, которые стимулируют клиентов продолжать пользоваться услугами данного предприятия или данного лица и которые приносят компании прибыль сверх той, которая требуется для получения разумного дохода на все остальные активы предприятия, включая все

те нематериальные активы, что могут быть выделены и отдельно оценены»³.

Значение гудвилла может быть как положительным, так и отрицательным. Положительная деловая репутация складывается благодаря тому, что стоимость предприятия превышает стоимость его активов и пассивов. Это значит, что предприятие обладает неким качеством, мотивирующим клиентов приобретать его товары и услуги. По выражению Льва Баруха, репутация — это гарантия, за которую люди платят деньги 4.

В большинстве случаев собственники бизнеса переоценивают имеющиеся у них нематериальные активы, из-за чего реализационная стоимость бизнеса существенно увеличивается. Важно учитывать, что неосязаемый

² По материалам http://ceae.ru/metodic-4.htm

³ Десмонд Г., Келли Р. Руководство по оценке бизнеса. М.: Российское общество оценщиков, 1996.

⁴ Барух Л. Нематериальные активы. Управление, измерение, отчетность. М., 2003.

(нематериальный) капитал должен конвертироваться в доход и показатель этого дохода должен существенно превышать среднерыночный.

Гудвилл будет отрицательным (в этом случае его иногда называют badwill), если рыночная стоимость предприятия окажется ниже балансовой стоимости чистых активов: к примеру, если бренд не выигрывает в конкурентной борьбе и не позволяет продавать товар дороже, чем у конкурента. В этом случае репутация негативно влияет на итоговую стоимость компании, поскольку при сопоставимых материальных активах реализовать продукцию будет сложнее, чем с положительной репутацией.

Вопрос оценки гудвилла российской инвестиционно-строительной компании не так прост. Во-первых, определить рыночную стоимость бизнеса девелопера очень сложно — акции почти всех строительных компаний не котируются на рынке, не наблюдается и активных сделок слияния-поглощения, которые могли бы дать представление о цене той или иной компании. Во-вторых, сегодня девелоперы в России далеко не всегда получают конкурентное преимущество в силу наличия хорошей и объективной деловой репутации. В условиях дефицита площадей под застройку большое значение имеет близость первых лиц компании к органам местной власти. То есть девелопер может обладать репутацией «имеющего доступ к телу», получать самые привлекательные площадки под застройку — и он уже выигрывает. Несмотря на очевидную сложность объективной оценки деловой репутации в российских условиях, строительные компании все же предпринимали подобные попытки. Так в 2005 г. строительная группа «ЛСР» первой на рынке Санкт-Петербурга оценила свою деловую репутацию почти в 50 млн долл. США и внесла данный показатель в баланс. В то время этот экзотический по меркам российского бизнеса прием, по оценке экспертов, свидетельствовал об амбициозных планах компании, в том числе о ее подготовке к ІРО. Руководители других строительных предприятий оценивали шаг «ЛСР» как прогрессивный: западные компании давно поняли, что бренд и репутация являются ценным активом, под который компания, например, может привлекать финансирование.

Можно вспомнить еще один показательный пример. В 2003 г. корпорация «Социальная инициатива» в результате выполненных по методике МБРР расчетов оценила свою репутацию в 70% капитализации. То есть при оплаченном складочном капитале, равном 270 млн долл. США, стоимость гудвилла «Социальной инициативы» составила 190 млн долл. США. В то время представитель компании Николай Дерябин заявлял в СМИ: оценка репутации свидетельствует о том, что его организация думает не только о настоящем, но и о будущем. Сегодня, зная печальную для семи тысяч отечественных дольщиков историю «Социальной инициативы», эти факты можно воспринимать только как курьез.

Когда нужна оценка?

Одной из важнейших причин, по которой требуется оценить стоимость деловой репутации, является подготовка сделки купли-продажи или слияния-поглощения компании. Если приобретаемая организация генерирует доходы, превышающие норму возврата на ее материальные и идентифицируемые нематериальные активы, то владелец компании вправе требовать надбавку к цене сверх стоимости идентифицированных активов, равную приведенной стоимости этих дополнительных доходов. В данном случае гудвилл выступает в качестве компенсации будущих дополнительных дохо-

Примечание. В российских судах все чаще рассматриваются иски о нанесении ущерба деловой репутации той или иной компании. Но если репутация не была заранее достоверно оценена, невозможно и правильно определить сумму ущерба. Другой важнейшей причиной проведения оценки деловой репутации является составление финансовой отчетности в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности. МСФО требует проведения ежегодного теста гудвилла на обесценение. Если таковое произошло, в отчетность должны вноситься коррективы. Возрастающий интерес отечественных организаций к МСФО и переход многих из них на эту систему отчетности являются одними из причин роста интереса к методам измерения стоимости такого нематериального актива, как гудвилл.

Оценка деловой репутации требуется и в тех случаях, когда необходи-

мо оценить нанесенный ей ущерб. Это может происходить, например, если в СМИ опубликованы материалы, порочащие деловую репутацию компании (подобные публикации могут быть заказаны конкурентами). Самый известный пример причинения ущерба в российской практике — тяжба между ИД «КоммерсантЪ» и ОАО «Альфабанк» летом 2004 г. Поводом для разбирательства послужила опубликованная в газете «КоммерсантЪ» статья «Банковский кризис вышел на улицу», в которой говорилось о возникших у «Альфа-банка» трудностях с ликвидностью. Заметка вызвала панику среди клиентов, в результате чего возросшее число требований о возврате вкладов поставило банк на грань краха. Нематериальный ущерб деловой репутации банка был оценен и удовлетворен судом в сумме 270 млн руб.

Другая категория случаев, когда пострадавшая сторона может обратиться в суд с требованием возмещения ущерба деловой репутации, — это ситуации с незаконным производством продукции и использованием брендов, торговых марок и т. д., принадлежащих другой компании либо схожих с ними. Подобные ситуации характерны и для строительного сектора, когда недобросовестный застройщик присваивает название, сходное до степени смешения с названием добросовестной компании, и таким образом вводит в заблуждение потребителей.

Если российская практика судебных разбирательств по делу об ущербе деловой репутации представлена лишь отдельными прецедентами, то на Западе такие дела весьма распространены, причем величина ущерба нередко составляет десятки миллионов долларов. Впрочем, как показывает пример тяжбы ОАО «Альфа-банк» и ИД «Коммерсантъ», размер выплат в российской практике уже приближается к западным стандартам.

Количественные методы оценки

Различают два основных подхода к определению стоимости деловой репутации. Метод избыточной прибыли предполагает оценку гудвилла как источника дополнительных поступлений прибыли. Согласно данной методике происходит прямое противопоставление уровней прибыльности оцениваемого предприятия и его конкурентов (или аналогичных компаний по отрасли) с последующей капитализацией

ЮРИДИЧЕСКИЙ ПРАКТИКУМ

той части, которая не может быть объяснена «материальным» влиянием (активами).

Балансовый метод основывается на учете результатов конкретных торговых операций. Величина приобретаемого гудвилла представляется как разница между суммой, которую уплатили за предприятие, и совокупной стоимостью активов и пассивов этого предприятия, которая зафиксирована в последнем бухгалтерском отчете или балансе.

Рассматривая балансовый метод, нельзя не отметить его громоздкость и неудобство. Сравнительный метод является более надежным, так как оценка гудвилла в бизнесе должна быть материально осязаемой. Ведь именно она объясняет, почему, например, квартиры в строящихся домах именно этого девелопера клиенты покупают по ценам, превышающим среднерыночные.

Известны попытки применения «продвинутых», опционных методов оценки (ROV): зная стоимость бизнеса (капитализацию компании), по формуле Блэка-Шоулза определяют рыночную стоимость активов, а затем вычисляют деловую репутацию как разницу между рыночной ценой активов и их балансовой стоимостью.

Для проведения оценки гудвилла необходимы следующие документы:

- бухгалтерская отчетность за последние три года, а также бухгалтерский баланс и отчет о прибылях и убытках;
- аудиторские заключения по бухгалтерской отчетности компании (если есть);
- перечень основных материальных средств компании на дату проведения оценки;
- информация обо всех имеющихся активах предприятия (недвижимость, акции сторонних организаций, векселя, запасы, патенты, лицензии и т. д.) с расшифровкой и пояснениями;
- расшифровка дебиторской задолженности компании;
- информация о наличии дочерних компаний и финансовая отчетность по ним.

Качественные методы оценки

Качественный подход к оценке репутации базируется на утверждении о том, что репутация — это образ компании в глазах определенных целевых групп, который не поддается точному количественному определению.

Метод	Приемущества	Недостатки
Метод капитализации чистого дохода	• Учитывает будущий доход, простота расчета	• Возможны ошибки в прогнозах
	• Возможность определения стоимости предприятия в зависимости от изменения ставки капитализации	
Метод дисконтирования денежного потока	Позволяет более реально оценить будущий потенциал предприятия Универсальный метод Рассматривает конкретный период и динамику изменения доходов Рассматривает интересы и собственника и кредитора Позволяет проводить вариантные расчеты по развитию и реконструкции предприятия	Возможны ошибки в прогнозах Возможны ошибки в выборе коэффициента дисконтирования

Таблица 1. Доходный подход.

Метод	Приемущества	Недостатки		
Метод стоимости чистых активов	• Прост в применении	• Не отражает потенциальные прибыли активов		
		• Результаты оценки быстро становятся недействительными при высоких темпах инфляции		
		• Оценка актива может не соответствовать его рыночной стоимости из-за учета износа		
		• Учет в ЧБС нереализуемых (плохо реализуемых) активов		
Метод ликвидационной стоимости	• Определение цены предприятия и его активов при ускоренной ликвидации (в экстремальных условиях)	Не отражает потенциальной прибыли Не дает наиболее оптимальной рыночной оценки		
Метод стоимости замещения	• Текущая рыночная оценка стоимости затрат на восстановление предприятия	• Не отражает потенциальной прибыли • Не дает оценки нематериальных активов		
Метод восстановительной стоимости	Учет стоимости нематериальных активов Текущая рыночная оценка стоимости затрат на восстановление предприятия	Не отражает потенциальной прибыли Не отражает максимальную полезность предприятия при условии применения современных достижений НТП		

Таблица 2. Затратный подход.

Метод	Приемущества	Недостатки
Метод продаж	Дает реальную рыночную оценку, исходя из информации, получаемой с рынка аналогичных компаний Позволяет превентивно подготовить информационную базу реализации метода Возможность привлечения аппарата математической статистики и компьютерного моделирования	• Очень трудоемкий • Невозможно использовать, если нет информации по сделкам купли-продажи фирм-аналогов или не развит рынок купли-продажи предприятий
Метод мультипликаторов	• Хорошие результаты при оценке крупных акционерных обществ	• Спорный момент: достоверность результатов для оценки закрытых компаний

Таблица 3. Сравнительный подход.

Разновидность метода качественного подхода — экспертный подход, который, в свою очередь, подразделяется на рейтинговый и рекомендательный. К первому относится составление рейтингов деловой репутации независимыми организациями. Так, рейтинговое исследование репутации застройщиков в Краснодаре, проведенное компанией «Виллан» в 2008 г., показало, что значимость неценовых факторов репутации застройщика сильно разнится для покупок в целях проживания и в целях инвестирования средств. Покупатели квартир в целях проживания чувствительны к таким факторам, как работа застройщика по Федеральному закону от 30.12.2004 № 214-ФЗ, узнаваемость бренда, качество строительства. Для покупок в инвестиционных целях эти факторы имеют гораздо меньшее значение. В то же время такой фактор, как наличие у застройщика в настоящий момент других реализуемых проектов (одновременно строящихся домов), является решающим для покупателей-инвесторов и практически неважен для покупателей — будущих жильнов.

Рекомендательный метод заключается в обсуждении гудвилла компании экспертами и выработке рекомендаций. Анализ документов и опрос экспертов затрагивают, как правило, блок вопросов, касающихся репутации собственников и топ-менеджеров компании, ее корпоративной стратегии, финансового положения, состава и качества управленческой команды, репутации товара или услуги, а также социальной ответственности организации. Необходимо иметь в виду, что вклад всех этих параметров в создание репутации не одинаков. Особенности репутации как социального явления заключаются в ее непрерывном развитии, дополняются новыми критериями, меняют степень значимости в определении понятия «хорошая репутация бизнеса».

Традиционно в число экспертов, участвующих в репутационном аудите, попадают чиновники разных уровней, представители партнерских компаний, менеджеры финансовых учреждений, аналитики рынка, журналисты. Статус экспертов, опрашиваемых в ходе репутационных аудитов, не всегда определяет качество исследовательской информации. Существует ошибочное мнение, что топ-менеджер будет более ценным экспертом, чем менеджер среднего

звена. На практике «рабочая лошадка» — менеджер, отвечающий за регулярное взаимодействие с организацией, может поделиться с интервьюером более полной и осмысленной информацией, нежели его руководитель. Важно помнить, что информативность метода экспертного интервью определяется уровнем погруженности респондентов в исследуемые сюжеты, поэтому необходимо стремиться к разумному балансу между статусом участников исследования и качеством получаемой информации.

Ценность экспертного интервью заключается в возможности перехода с уровня простой фиксации мнений на объяснение источника их формирования. Данное обстоятельство принципиально для дальнейшей работы по выработке эффективных стратегий репутационного менеджмента в организации. При проведении повторных исследований измерению и сопоставлению могут быть подвергнуты такие параметры, как полнота и адекватность представлений экспертов о бизнесе организации, ее стратегии, проектах, достижениях, частотность воспроизведения тех или иных оценок.

Выводы

Глобализация — процесс неизбежный и неотвратимый. На протяжении двух последних десятилетий число финансовых компаний, представляющих услуги на международном рынке растет.

Международная финансовая интеграция устранила барьеры между национальными и международными финансовыми рынками. Финансовый капитал свободно входит на национальный финансовый рынок и покидает его, мотивируя это риском и доходностью.

Нематериальные активы играют важнейшую роль в определении ключевых процессов слияния и поглощения компаний. Репутация компании является нематериальным активом, способным принести, однако, вполне материальные дивиденды. Она может оказывать влияние на все аспекты бизнеса, привлекая или, наоборот, отталкивая его потенциальных клиентов, поставщиков и партнеров. ■

TAGS Глобализация, гудвил, goodwill, конгломерат, слияния и поглощения, оценка стоимости, нематериальный актив.



Виталий Анатольевич Минаев, к.ю.н., Генеральный директор АНО «Международный аналитическо-издательский центр правовой информации», Член кафедры ЮНЕСКО по интеллектуальной собственности.

Annotation:

Globalization is an inevitable and inescapable process. The number of financial companies, representing services in the international market is growing over the past two decades. International financial integration has eliminated the barriers between national and international financial markets. Financial capital provides the free entry to national financial market and leaves it by motivating it by risk and return.

Intangible assets play a critical role in determining the key processes of mergers and acquisitions. The company's reputation is an intangible asset that however can bring quite tangible dividends. It can affect all aspects of the business, attracting or conversely, by pushing its potential customers, suppliers and partners.

Vitaly A. Minaev,

PhD in Law, General Director of "international Analytical and Publishing Center of Legal Information" Member of the UNESCO Chair in Intellectual Property.

Аннотация

Глобализация в финансовой сфере — процесс неизбежный и неотвратимый. На протяжении двух последних десятилетий число финансовых компаний, представляющих услуги на международном рынке растет.

Международная финансовая интеграция устранила барьеры между национальными и международными финансовыми рынками. Финансовый капитал свободно входит на национальный финансовый рынок и покидает его, мотивируя это риском и доходностью.

Нематериальные активы играют важнейшую роль в определении ключевых процессов слияния и поглощения компаний. Репутация компании является нематериальным активом, способным принести материальные дивиденды. Она может оказывать влияние на все аспекты бизнеса, привлекая или, наоборот, отталкивая его потенциальных клиентов, поставщиков и партнеров.

Источники фото: businesspme.com christuniversity.in nnkindoconsulting.com

Технические требования к материалам для журналов

Издательства АНО «Международный аналитическоиздательский центр правовой информации»

НАШИМ АВТОРАМ

Издательство АНО «Международный аналитическо-издательский центр правовой информации» и журнал «Международный правовой курьер» приглашают юристов и юристов-международников к сотрудничеству.

Мы всегда заинтересованы в сотрудничестве с новыми авторами и расширении пула экспертов, работающих с нами постоянно. Присылайте Ваши материалы — статьи, комментарии и тематические обзоры практики, экспертные отзывы, рецензии на новинки профессиональной литературы — в электронном виде в формате Word на адрес yulia.firsova@fmc-media.ru.

В связи с большим потоком статей срок рассмотрения составляет не менее одной недели. К рассмотрению принимаются только ранее не публиковавшиеся материалы.

Вопрос о публикации решается редакцией издания.

Авторов просим сообщать о себе следующие сведения:

- Фамилия, имя, отчество
- Место работы и должность
- Ученая степень, почетные звания
- Контактные данные: номер телефона, e-mail.

Авторы, статьи которых ранее публиковались в одном из журналов издательства, могут сообщать только об изменении указанной информации. Статьи авторов, не сообщивших контактную информацию или предоставивших устаревшие/неактуальные данные, редакции журналов не принимают к рассмотрению.

Просим внимательно ознакомиться с правилами оформления материалов, направляемых в редакцию. Это поможет сократить срок подготовки статьи к публикации.

ТЕХНИЧЕСКИЕ ТРЕБОВАНИЯ К СТАТЬЯМ И ИЛЛЮСТРАЦИЯМ:

- Статьи для журнала принимаются в формате Word
- 2 Обязательно наличие фотографии автора (-ов)

Количество знаков на полосе, включая пробелы:

	1*				
		полосы			
Без иллюстраций	4 000	10 000	16 000	22 000	28 000
С иллюстрациями	3 000	8 000	13 000	18 000	23 000

* 1 полоса – С учетом заголовка

- 4 Фотографии принимаются в форматах tif, jpg (разрешение 300 dpi).
- **Б** Фотографии в формате Word не принимаются!
- 6 Чертежи, схемы, логотипы в векторных форматах: eps, cdr.
- Графики и диаграммы в векторных форматах или в формате Excel.
- 8 Схемы и чертежи формата AutoCAD желательно перевести в формат CorelDraw.

Объем материала, по общему правилу, не должен превышать 40 000 знаков с пробелами.

В сносках, по возможности, указываются только источники. При оформлении сносок на материалы, размещенные в Интернете, обязательно указывать полный адрес и дату рецепции.

Согласно требованиям ВАК, каждый материал должен быть дополнен аннотацией (до 400 знаков с пробелами) на русском и английском языке и ключевыми словами (3—5 слов или словосочетаний) на русском и английском языке.

Настоятельно советуем перед тем, как предоставить материал на рассмотрение, ознакомиться с условиями авторского договора (на сайте http://inter-legal.ru).

Принятые к публикации материалы проходят литературное редактирование и корректуру. Редакция оставляет за собой право без согласования с автором исправлять бесспорные ошибки и недостатки текста. Все статьи, поступающие на рассмотрение, проходят проверку на плагиат. Авторы статей, не выдержавших проверку, к сотрудничеству с редакцией более не привлекаются.

Вопросы о публикации можно задать по электронной почте @ yulia.firsova@fmc-media.ru.

Редакция не несет ответственности за содержание предоставленных материалов

РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ

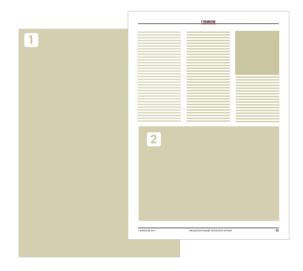
Аудитория: руководители и сотрудники юридических служб, консалтинговых компаний, дипломатические работники, юридические отделы и руководство компаний, ведущих международную деятельность, судьи, адвокаты, нотариусы, научные работники, студенты, аспиранты, а также все те, кто интересуется проблемами международного права.

Распространение: в розницу и по подписке на всей территории РФ, а также на выставках, семинарах, конференциях.

Сотрудничество: мы сотрудничаем с крупнейшими российскими и международными вузами — Дипломатическая академия МИД РФ, Российская государственная академия интеллектуальной собственности, Московская государственная юридическая академия имени О. Н. Кутафина, Российский университет дружбы народов, Итальянский институт философских исследований (г. Неаполь), а также другими российскими и международными научными институтами и организациями. Нашими партнерами также являются Международная ассоциация юристов, Российская государственная библиотека.

РАЗМЕРЫ:

- Одна внутренняя полоса (А4) − 213 х 302 мм + по 5 мм с каждой стороны под обрез.
- **2 1/2 полосы** (А5 горизонтальный) 186 х 128 мм
- 3 Обложка 213 x 302 мм + по 5 мм с каждой стороны под обрез.



- Рекламные модули принимаются в форматах: eps, ai, cdr, tif (300 dpi, CMYK).
- Все используемые в модуле шрифты должны быть переведены в «кривые».
- Импортированные растровые изображения должны быть приложены отдельно к макету.

ВЕКТОРНАЯ ГРАФИКА:

• Формат: Adobe Illustrator до CS3, сохранение файла в формате Illustrator EPS, шрифты в кривых.

• **Содержание:** цветовая модель СМҮК, слои сведены, растровая графика должна быть внедрена в файл в модели СМҮК и иметь разрешение 300 dpi.

РАСТРОВАЯ ГРАФИКА:

- Формат: Adobe Photoshop до CS4, TIFF.
- Содержание: цветовая модель СМҮК, разрешение 300 dpi, дополнительные обтравочные контуры и alpha-каналы отсутствуют. Все цвета в макете должны быть PROCESS CMYK, OVERPRINT должен быть отключен.
- Если используются цвета в модели Pantone, то их следует перевести в модель СМҮК.
- Не следует делать композитным черный цвет текста, использовать только Black 100%.
- Сумма красок в растровых изображениях не должна превышать 300.

Все материалы принимаются в электронном виде. Адрес электронной почты для пересылки материалов: yulia.firsova@fmc-media.ru

ИНФОРМАЦИОННОЕ СПОНСОРСТВО

АНО «Международный аналитическо-информационный центр правовой информации» предлагает услуги по информационному спонсорству на взаимовыгодных условиях сотрудничества для организатора какого-либо мероприятия.

Мы оказываем услуги по информационному спонсорству при организации конференций, симпозиумов и других событий, находящих отклик у широкой общественности. При информационном спонсорстве журнал оказывает информационную поддержку мероприятию, позволяет спонсорам представлять на своих страницах анонсы мероприятий и публиковать прессрелизы, посвященные определенному событию, материалы по итогам мероприятия.

Сотрудничество с издательством на условиях информационного спонсорства предполагает, что организаторы мероприятий предоставляют со своей стороны различные рекламные возможности как во время самого мероприятия, так и до и после него.

Требования к макетам спонсорских объявлений – смотрите требования к рекламным модулям.

ВОПРОСЫ И ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

- (1) (499) 390-35-80
- Q yulia.firsova@fmc-media.ru.



3 декабря 2014 г. в Интеллектуальном центре Фундаментальной библиотеки МГУ (Москва, Ломоносовский просп., 27) состоялась торжественная церемония вручения высшей юридической премии «Юрист года» в 2014 году



